



a familia Jetour crece en Ecuador. Grupo Roldán, representante de la marca en el país, presentó recientemente al flamante X70 Plus, que se suma a los exitosos X70 y X70 Coupe como la tercera variante del modelo. Este SUV, más estilizado y mejor equipado que sus hermanos, llega para reforzar el liderazgo de la marca en el segmento más competitivo del mercado.

elegantes le confieren un aspecto deportivo y robusto. El frontal está dominado por una gran mascarilla octogonal con franjas horizontales cromadas y por dos aberturas laterales verticales que contienen los faros neblineros en un innovador formato de cuatro luces IFD individuales.

Desde una vista lateral, una línea del capó ligeramente curva, una sutil caída del techo hacia la parte posterior donde remata con un alerón trasero, y detalles cromados en los marcos de las ventanas y en los estribos ponen el toque moderno y sobrio a la vez. Todo esto encuentra el complemento ideal en unos imponentes aros de 20 pulgadas.

Atrás, los grupos ópticos horizontales unidos por una franja superior aportan carácter, el cual se ve reforzado por un difusor

plateado que contiene cuatro salidas de escape (dos en cada extremo inferior)

Como vehículo familiar que es, sus 4,75 metros de largo, 1,90 de ancho, 1,72 de alto y 2,75 m de distancia entre ejes son apropiados para aportar el confort requerido por los siete ocupantes que es capaz de transportar en sus tres filas de asientos.

El interior hace gala de un estilo muy tecnológico En el exterior, sus líneas más agresivas pero a la vez debido a la forma y ubicación de los diferentes elementos, así como a los materiales y colores utilizados. No obstante, el protagonismo es de las dos pantallas de 10,25 pulgadas que

integran la instrumentación con el sistema multimedia, como ya es usual en los vehículos de alta gama.

El despliegue tecnológico del X70 Plus está pensado para brindar al conductor y a los pasajeros una experiencia a bordo única, gracias a una interfaz de usuario intuitiva que permite controlar de manera rápida y sencilla todo lo relacionado con la temperatura interior, el audio y otras funciones.

El Jetour X70 Plus está disponible en dos versiones: MT Luxury y DCT Luxury. La primera está impulsada por un motor turboalimentado de gasolina de 1.5 litros, capaz de entregar 160 caballos de potencia y 230 Nm de torque. La caja de cambios es

> manual de 6 velocidades. La segunda variante dispone de un motor turbo de 1.6 litros que desa-

Está unido a una transmisión automática de 7 velocidades y doble embrague. Ambas están homologadas con la normativa anticontaminación Euro VI. Los precios arrancan en USD 30.990.

Según Juan Carlos Roldán, presidente ejecutivo de Grupo Roldán, el X70 Plus apuntalará el crecimiento sostenido que letour ha tenido desde su introducción en el mercado nacional, hace dos años.

De acuerdo con las estadísticas de la Asociación de Empresas Automotrices del Ecuador (Aeade), Jetour vendió 2.318 unidades en el país durante el 2021 (su primer año completo de operaciones) y entre enero y septiembre del 2022 registra 2.802 ejemplares comercializados. Hasta finales de este año la marca espera entregar alrededor de 4.000 vehículos.

Johnny Fang, gerente de Jetour para Latinoamérica, asegura que el éxito de la marca radica en la combinación de buenos productos a precios asequibles y un servicio posventa de excelencia. Esta fórmula, que brinda al cliente una experiencia que supera sus expectativas, ha convertido al Ecuador en el mercado más importante de la compañía en la región.

> El directivo también reconoce el trabajo realizado por Grupo Roldán para lograr el buen posicionamiento local del que ahora goza letour, en un lapso tan corto.

rrolla 200 HP y 290 Nm. X70 PLUS

Por su diseño, equipamiento tecnológico y la calidad de sus materiales, este ejemplar se ubica en lo más alto de la gama X70.





CONTENIDO

MANTENIMIENTO

Si se ocupa del cuidado estético de su auto. asegúrese de hacerlo de la manera correcta

ACTUALIDAD

¿Busca un auto eléctrico? Tenga en cuenta las posibilidades y limitaciones que plantea

CONSEJOS

Una conducción eficiente le ayuda a ahorrar gasolina y evitar gastos innecesarios

RENAULT KWID

El compacto que busca liderar su segmento gracias a una propuesta muy convincente

PUBLIRREPORTAJE

La ZX Grand Lion que se estrenó en el país con una hazaña realizada en tiempo récord

PORSCHE CAYENNE

Su variante más deportiva S E-Hybrid Coupe ya está disponible en el mercado nacional



MERCADO

Volkswagen Ecuador explica en qué casos conviene más comprar o rentar un vehículo



EMPRESARIAL

Los acontecimientos más recientes y destacados del sector automotor nacional

AVENGER: EL JEEP 100% ELECTRICO



Jeep acaba de presentar en Europa al Avenger, el primer modelo 100% eléctrico de su gama y también el más pequeño, pues con solo 4,1 metros de longitud es 16 cm más corto que el Renegade. Está impulsado por un motor que entrega 154 HP y su batería de 54 kWh le confiere una autonomía de hasta 392 kilómetros. También hay una versión equipada con el conocido motor de gasolina de tres cilindros, 1.2 litros y 101 HP del Grupo Stellantis.

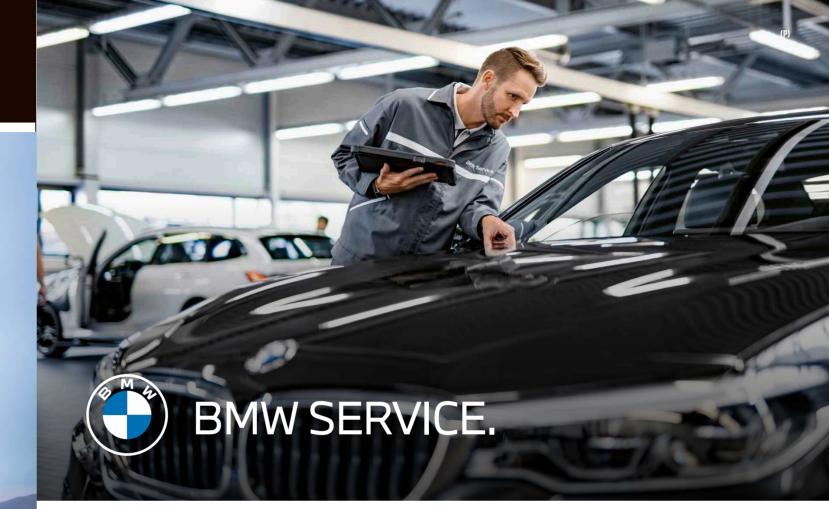
Patiotuerca.com



GERENTE COMERCIAL: Ana Gabriela Arcos / garcos@latamautos.com / 099 435 8566

ual de LATAM AUTOS para Ecuador. **TIRAJE:** 30.000 ejemplares

FOTOS: cortesía Grupo Roldán, Grupo Mavesa, Álvarez Barba, Volkswagen Ecuador, GAC Motor Ecuador, Consorcio Pichincha, GM OBB del Ecuador, ChevyPlan,



¡TU BMW COMO NUEVO!

Acércate a nuestro Taller Autorizado y deja a tu **BMW** en las mejores manos para que cumpla con su revisión técnica.

Mantenimiento

- / Mecánica preventiva
- Mecánica correctica con tecnología de punta
- Enderezada y Pintura
- Servicios de Detailing de carrocería, motor, tapicería, entre otros

@crmpostventa@alvarezbarba.com.ec **©** 0999241443

4 2410 760 ext. 1107

Quito: Av.10 de Agosto N51-97 y de los Algarrobos. Telf: (593-2) 2410 760 / 2402 535 Ext. 1107 Email: crmpostventa@alvarezbarba.com.ec

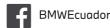
Servicios adicionales:

- Pick up and Delivery Service
- 🙎 Técnicos certificados por marca
- Servicio Personalizado



Alvarez Barba S.A.









condiciones impecables.

traducen en los resultados esperados.

en buen estado que no raye la pintura.

lograría el efecto contrario al deseado.

champú con PH neutro y una microfibra limpia.

lo es la carta de presentación de su propietario. Es por eso

que muchas personas son muy minuciosas con la limpieza

y el cuidado de sus autos, en procura de mantenerlos en

Y este hábito tiene sus beneficios, como evitar que el vehículo sufra

una depreciación acelerada. De hecho, contribuye a que mantenga un

alto valor de reventa y que se cotice mejor en el mercado, en compara-

Si usted mantiene esta práctica con regularidad, es evidente que valora el buen estado de su auto. Sin embargo, vale la pena preguntarse

si lo está haciendo bien. Y es que no siempre las buenas intenciones se

Por ello, Sebastián Arcos, gerente de Studio78 Detailers, empresa especializada en limpieza y detallado de vehículos, comparte algunas

La parte exterior del vehículo es la que causa una primera impresión.

Para mantenerla en buen estado se requieren de algo muy simple como

una lavada periódica para remover la suciedad adherida, un champú

específico para autos que no deteriore el barniz y un paño de microfibra

Olvídese de utilizar detergente, jabón de ropa o cualquier solvente

que pueda resultar agresivo para la pintura, así como de utilizar una

escoba o un textil de fibras muy gruesas para aplicarlo porque solo

Si lo que busca es un mayor nivel de protección de la carrocería, puede optar por aplicar una cera o un recubrimiento cerámico. Este último procedimiento ha cobrado fuerza en los últimos años y consiste en una

nanotecnología que sella las porosidades de la pintura, evitando que se le adhieran partículas de polvo, esmog, agua, etc., que están en el ambiente. Esta película protectora prolonga la vida útil del barniz y ayuda a que el vehículo pase más tiempo limpio. Arcos asegura que es muy fácil de mantener, ya que solo requiere de lavados periódicos con agua, un

claves para llevar a cabo ese proceso de la manera adecuada.

ción con otros similares pero que recibieron menos atención.





Los productos adecuados y la aplicación correcta permiten eliminar sin problema y malos olores del vehículo.













CUIDADO ESTÉTICO: (1) ASEGÜRESE DE HACERLO BIEN



El recubrimiento cerámico se puede aplicar en cualquier tipo de vehículo, nuevo o con algunos años de uso, con excepción de aquellos que tienen una pintura mate, ya que tiene un efecto brilloso. En el caso de autos con la pintura desgastada, puede ser necesario un proceso de micro pulido antes de aplicar el recubrimiento cerámico.

Los precios oscilan entre USD 120 y 300, en función del tamaño del auto y del tiempo que se desee que dure esta protección, entre uno y tres años.

En el interior, Arcos sostiene que es suficiente con un paño húmedo para retirar el polvo y las manchas superficiales de paneles, recubrimientos y tapicerías. Se debe evitar el uso de siliconas elaboradas a base de petróleo, de esos que dan brillo a los plásticos, ya que con el tiempo estos se vuelven pegajosos, pueden decolorarse y hasta partirse.

Para remover manchas más difíciles se utilizan productos desengrasantes. En casos más extremos como tapicerías o alfombras impregnados de leche, orina de bebé, de mascotas o vómito, se requieren un trabajo profesional y productos formulados para eliminar bacterias que causan malos olores.

Studio 78 Detailers cuenta con una unidad móvil que ofrece el servicio de limpieza de vehículos a domicilio. Además, brinda garantía derivada de su trabajo con la marca estadounidense (Malco), cuyos productos cuidan las superficies e interactúan muy bien cuando deben ser combinados.

Un servicio adicional de Studio 78 Detailers es la aplicación de películas protectoras de pintura (PPF, por sus siglas en inglés), que son láminas transparentes desarrolladas para proteger superficies expuestas a roces como bordes y zócalos de puertas, esquinas de parachoques, estribos, y retrovisores, entre otras.







www.elcrater.com



ESPACIO AL BORDE DEL VOLCÁN **PULULAHUA**



ABIERTO TODOS LOS DÍAS DEL AÑO

Reservas: +593 999 312 728

HERMOSO

¿PIENSA COMPRAR UN ELÉCTRICO?



TENGA EN CUENTA ESTOS ASPECTOS

la electricidad es la energía que alimentará a los vehículos del futuro. Esa realidad, que específicamente a la electromovilidad. entonces se veía aún muy lejana, se nos ha acercado tanto que en la actualidad ya es posible adquirir delos, Ecuador y Latinoamérica aún están lejos de tener las un auto con esas características en nuestro país.

Si bien esta tecnología se introdujo en Ecuador en el 2016, recién cobró fuerza el año anterior, con la llegada de nuevos modelos que ampliaron la escasa oferta. Un punto de quiebre en esta materia se dio en la recientemente realiza-

esde hace más de una década sabemos que da feria Automundo 2022, donde fueron presentados varios ejemplares de ese tipo e incluso hubo un salón dedicado

> Pero a pesar de que el mercado ya ofrezca varios mocondiciones consideradas ideales para que los eléctricos sustituyan a los autos convencionales en nuestras vías, en el corto plazo. Por ello, si usted está interesado en adquirir un eléctrico, le conviene tomar en cuenta los siguientes aspectos antes de tomar la decisión:

Los puntos de recarga



In vehículo eléctrico funciona de manera similar a un teléfono celular, es decir, cuenta con una batería que se conecta a una toma de corriente para recargarse. Por la capacidad energética que se requiere para alimentar al motor, esta carga requiere de varias horas en una toma de corriente doméstica de 220 voltios, dependiendo también de la capacidad del cargador proporcionado (los de 3 kW v 7 kW son los más comunes).

lo ideal sería realizar esta tarea en una estación de carga rápida donde todo el proceso tome alrededor de media hora, pero las infraestructuras de ese tipo en el país son todavía incipientes

La autonomía

i bien el rango de circulación de los autos eléctricos más modernos se ha ampliado en relación con los producidos hasta hace pocos años, aún no logran igualar el rendimiento promedio que ofrece el tanque de combustible de un vehículo mediano (unos 400 kilómetros).

Si bien hay modelos que en teoría ya igualan e incluso superan esa barrera, las cifras anunciadas por los fabricantes suelen lograrse y homologarse en bancos de pruebas o en condiciones ideales de conducción. Estas por lo general difieren considerablemente de las que se obtienen en una conducción real, y particularmente en el medio local.

La consecuencia de esto es que los vehículos eléctricos actuales sigan estando orientados a un uso principalmente urbano. lo cual limita su utilidad. Esto los hace más útiles como segundo vehículo que como el único para alguien que debe cubrir trayectos largos.



El precio



i bien los autos eléctricos en Ecuador se benefician de exenciones arancelarias, sus precios son elevados en relación con los autos convencionales debido a que incorporan nuevas tecnologías que aún no han sido masificadas. Esto, sumado a lo anterior, hace que la relación costo / beneficio no sea la más idónea.

Sin embargo, la mayor ventaja de los eléctricos hoy en día radica en el menor impacto ambiental que genera su utilización. Para muchos, el hecho de que no emitan gases contaminantes a la atmósfera compensa su mayor costo y satisface su deseo de aportar a la conservación planetaria, como complemento de otras prácticas individuales.

Una idea que sólo el diseño puede expresar.

Audi A4. Forward Thinking, From Audi.





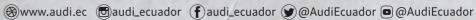
Audi Zentrum Quito Ecua-wagen - Telf.: 02 226 4380 Av. Granados E14 -70 e Isla Marchena info@ecua-wagen.com

Audi Zentrum Guayaquil Induwagen - Telf.: 04 220 6389 Av. Carlos Julio Arosemena Km 2 1/2 diagonal al C.C. Albán Borja. ventas-audi@induwagen.com

(Precio incluye IVA e ICE)







LA EFICIENCIA ES CLAVE PARA EL AHORRO

n una época en la que el Gobierno Nacional estudia los mecanismos de aplicación para la focalización de los subsidios a los combustibles populares, que entraría en vigencia en el 2023, resulta especialmente útil conocer y poner en práctica las técnicas para lograr una conducción eficiente.

Mediante ciertos ajustes al estilo de manejo, es posible reducir el consumo de un vehículo hasta en un 20%, además de lograr una disminución de las emisiones contaminantes en la misma proporción.

Una conducción eficiente también contribuye a reducir el desgaste de componentes tales como los frenos, los neumáticos y el embrague, que suelen estar expuestos a esfuerzos innecesarios derivados de un manejo agresivo o simplemente inadecuado.

Por ello, a continuación le contamos cuáles son las principales técnicas de conducción orientadas a reducir el consumo de combustible, las cuales también tienen una incidencia positiva en la vida útil del vehículo.



Ojo con el aire acondicionado



l aire acondicionado debe utilizarse solo cuando es necesario. Una vez cumplida su función de enfriar la cabina, es preferible apagarlo y abrir un poco las ventanas para favorecer la circulación de aire. Mantenerlo encendido permanentemente incrementa el consumo en un 5%.

Sin embargo, al circular a altas velocidades en carretera, es preferible utilizar el aire acondicionado que abrir las ventanas para evitar el "efecto paracaídas", que frena el vehículo por el excesivo ingreso de aire al habitáculo y obliga al conductor a acelerar más para mantener una marcha constante.

Verifique la presión



evise la presión de los neumáticos al menos una vez cada 15 días y procure mantenerla en los niveles especificados por el fabricante del vehículo. Una presión baja puede incrementar el consumo de combustible en un 10%. Una presión mayor puede afectar la estabilidad y la eficacia de frenado.

No sobrerrevolucione



No acelere demasiado en una determinada marcha antes de engranar la siguiente. Aunque esto puede variar por condiciones como la altitud, la topografía y la propia mecánica del vehículo, en una conducción moderada no se deberían sobrepasar las 3.500 rpm (en vehículos de gasolina) en cada cambio de marcha.

Conducción relajada



vite los acelerones y las frenadas bruscas. En la medida de lo posible, procure que los desplazamientos sean moderados y trate de utilizar marchas altas (cuarta, quinta, sexta) siempre que sea posible. Conozca el comportamiento de su vehículo y reduzca la marcha para recuperar aceleración cuando sea necesario.

Elimine peso al auto



Muchas personas acostumbran llevar en su vehículo objetos que no necesitan y, además de ocupar espacio, suman peso innecesario. Es importante tener en cuenta que esto aumenta el consumo de combustible, por lo cual se recomienda retirar del interior todo lo que no sea indispensable en cada desplazamiento.

Cuide el motor



ara funcionar bien y ofrecer el mejor rendimiento de combustible posible, realice los mantenimientos rutinarios en los plazos y condiciones establecidos por el fabricante del vehículo. Un motor bien afinado, con el sistema de inyección limpio y las bujías en buen estado, son la mejor manera de optimizar el consumo.

Optimice rutas



plicaciones como Google Maps o Waze resultan muy útiles antes de iniciar un recorrido, especialmente en horas pico. Estas le ayudan a determinar la ruta más rápida y menos congestionada para llegar a su destino, y aunque el trayecto sea más largo, podrá ahorrar combustible al evitar los embotellamientos.



EL RENAULT KWID

SE LUCE EN LAS VÍAS URBANAS

amaño reducido, una mecánicas que definen a la mayoría de vehículos ficha técnica, el pequeño propulsor de tres altas y de topografía accidentada, tiene su urbanos que conforman el segmento A. Pero cilindros y 999 centímetros cúbicos, que en-contraparte. Y es que a diferencia de otros la combinación de un motor pequeño con la trega 66 caballos de potencia y 92 Nm vehículos, el Kwid hace notar que las caaltitud de una ciudad como Quito, no suele de torque, debería ofrecer un desempeño rreteras despeiadas no son el terreno en el ofrecer los meiores resultados en términos de modesto, pero la realidad es otra. respuesta de aceleración.

en el que podía meiorar la propuesta de sus oscila entre los 818 kilos de la versión base rivales y así lo hizo en el Kwid, el compac- y los 825 de la más equipada, el Renault ruta no sea aceptable, pero al aumentar las to citadino que presentó en mayo

pasado y que desde entonces se ha convertido en un éxito comercial.

ca eficiente con bajo consumo en un conjunto motor - caja cuyo funcio- fico y la constante subida de pendientes. de combustible y un precio namiento resulta tan sorprendente como asequible son las característi- agradable. A juzgar por los datos de la da para optimizar su desempeño en zonas

Renault entendió que ese era un aspecto cortas y a un peso neto muy contenido que superar la barrera de los 100 km/h.

incluso cuando está cargado.

Su vivacidad incluso es mayor que la de algunos modelos de segmentos superiores, equipados con motores más grandes y potentes. Esta cualidad hace del Kwid un vehículo agradable de conducir, a lo cual también contribuye el buen tacto de la dirección con asistencia eléctrica.

El rendimiento de la gasolina es otro de sus puntos fuertes, pues según nuestras mediciones el auto supera los 50 kilómetros por galón, incluso en las condiciones más Pero, sin duda, su mayor fortaleza radica adversas como los embotellamientos de trá-

Pero esta configuración mecánica, pensaaue meior se desenvuelve, poraue las revo-Gracias a unas relaciones de transmisión luciones del motor suben notablemente al

Esto no sianifica que su desempeño en Kwid hace gala de un gran em- rpm también se incrementan considerablepuje en cualquier circunstancia, mente el consumo de combustible, el ruido y las vibraciones características de los motores tricilíndricos, que, cabe aclarar, este ejemplar cuida bien en regímenes de giro bajos y medios.

> gura para quienes buscan un vehículo asequible (de los más económicos del merca-

> > seguridad v un desempeño óptimo en entornos urbanos.



ZX GRAND LION:

PROTAGONISTA DEL "RETO CHIMBORAZO"

oco tiempo después de su introducción en el mercado ecuatoriano, la imponente camioneta ZX Grand Lion llevó a cabo una hazaña que dio cuenta de sus capacidades. Este vehículo fue el protagonista del denominado "Reto Chimborazo", que consistió en cubrir el trayecto desde Montalvo (provincia de Los Ríos) a 55 m.s.n.m. hasta el refugio Hermanos Carrel del Parque Nacional Chimborazo, a 4.855 m.s.n.m., en tiempo récord.

Apenas una hora, 39 minutos y 12 se-

gundos le bastaron para completar el travecto de más de 100 kilómetros, que además implicó un ascenso de 4.800 metros entre los lugares de origen y destino.

De esta manera, la ZX Grand Lion demostró que fue concebida para unir lo mejor de dos mundos: ser productiva en el trabajo duro y placentera en las actividades recreativas, sin importar el nivel de complejidad de las rutas. Gracias a una mecánica robusta e innovadora, tecnología enfocada en el confort y gran versatilidad, ofrece una magnífica experiencia a bordo.

Distribuida en Ecuador por Grupo Mavesa, la nueva ZX Grand Lion se ofrece con dos motores. El primero es un turbodiésel de 2.3 litros, capaz de entregar 163 caballos de potencia y 365 Nm de torque y está asociado a una caja de cambios manual de 6 marchas. El segundo es un 2.0 turbo de gasolina, que desarrolla 197 HP y 365 Nm v está unido a una transmisión automática ZF Shiftronic de 8 velocidades, Ambas variantes tienen tracción 4x4 y una capacidad de carga de una tonelada.

"El Reto Chimborazo representa un hito para la marca, ya que es la primera camioneta en realizar este recorrido en tiempo récord. Grupo Mavesa ofrece todas las prestaciones y garantías de la marca ZX, que es una excelente alternativa para cualquier actividad laboral o de placer", afirmó Alejando Santillán, gerente Comercial ZX de Grupo Mavesa, durante el evento de presentación.





EL PORSCHE CAYENNE

TURBO S E-HYBRID COUPE

YA ESTÁ EN ECUADOR

a variante más deportiva de la familia Porsche Cayenne ya está en Ecuador. Una unidad del Turbo S E-Hybrid Coupe fue presentada hace poco por Álvarez Barba, representante oficial de la marca.

Este ejemplar entrega una potencia combinada de 680 caballos, gracias a la interacción de una mecánica híbrida enchufable compuesta por un motor V8 de cuatro litros (550 HP) y un motor eléctrico que aporta 136 HP adicionales y está integrado a una transmisión Tiptronic S de ocho velocidades.

El torque máximo de 900 Nm está disponible apenas superado el régimen de ralentí. Esto le permite acelerar de 0 a 100 km/h en 3,8 segundos y alcanzar una velocidad máxima de 295 km/h.

Este aran desempeño va acompañado de un alto nivel de eficiencia, ya que es capaz de recorrer un promedio de 114,7 kilómetros por galón de gasolina. Además, puede circular hasta 48 kilómetros en modo completamente eléctrico, a una velocidad máxima de 135 km/h.

La batería de iones de litio está instalacapacidad de 17,9 kWh. Se puede recar- de este Cayenne un ejemplar único.



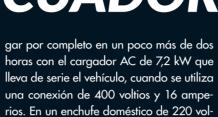




La equilibrada combinación entre eleda bajo el piso del maletero y tiene una gancia, deportividad y eficiencia hacen



El Porsche Cayenne Turbo S E-Hybrid Coupe tiene un precio base en el país de USD 235.990. Los clientes que deseen personalizar su ejemplar lo pueden hacer



"Se trata de un SUV que combina el ADN deportivo del Porsche 911 con el cuidado del medioambiente del Taycan", dijo Diego Galindo, gerente Comercial de Álvarez Barba.

tios y 10 amperios, el proceso de carga

tarda aproximadamente seis horas.

Entre los elementos de equipamiento de serie se destacan el sistema eléctrico de estabilización del balanceo Porsche Dynamic Chassis Control (PDCC), el diferencial autoblocante trasero Porsche Torque Vectoring Plus (PTV Plus), el sistema de frenos de alto rendimiento Porsche Ceramic Composite Brake (PCCB), los aros de aleación ligera de 21 pulgadas en diseño Aero, la dirección Power Steering Plus y el paquete Sport Chrono.

La suspensión adaptativa de tres cámaras, que incluye la gestión activa de los amortiguadores Porsche Active Suspension Management (PASM), garantiza un amplio espectro de ajustes para conseguir un elevado confort de marcha y el

nueva consola central con su sofisticada superficie táctil y aspecto de vidrio, y el sistema de información y entretenimiento Porsche Communication Management (PCM), que tiene un rendimiento mejorado, una lógica de funcionamiento más intuitiva y ahora es también compatible con Android Auto.

a través del Car Configurator de Porsche.



Visita nuestros locales

QUITO

GUAYAQUIL · CUENCA







¿CUÁNDO COMPRAR O RENTAR UN AUTO? **VOLKSWAGEN LO EXPLICA**

nte la creciente demanda de soluciones de movilización, cada vez más empresas salen de lo tradicional para brindar a la ciudadanía opciones que satisfagan sus necesidades. En Ecuador, Volkswagen ya ofrece un nuevo modelo de negocio denominado Volksrenting, que oferta vehículos bajo la modalidad de renta y que está dirigido al público en general.

Al complementar la venta de vehículos con esta opción, los clientes pueden escoger la que más les convenga. Por ello, Daniel Holguín, gerente de Finanzas y Crédito de Volkswagen Ecuador, detalla los aspectos más relevantes sobre la compra y el alquiler de un auto, para contribuir a que los usuarios tomen la decisión más acertada.



¿Cúando comprar?

- Cuando el cliente planifica a corto plazo y se propone vender el vehículo en un tiempo no mayor a dos años, para evitar que sufra una depreciación considerable.
- Si suma mucho kilometraie anual o realiza trabaios extremos que afecten física o mecánicamente al ve-
- Si no va a utilizar la deducibilidad del aasto como un beneficio tributario.
- Si el usuario tiene la capacidad económica y el tiempo necesarios para afrontar el pago de mantenimientos, matrículas, seguros, dispositivos y otros gastos vinculados con la compra. Además, debe ser consciente de que un activo fijo que no le generará un ingreso. El valor de la inversión le generaría rendimiento al colocarlo en un negocio o en una póliza.

¿Cuándo optar por el alauiler?

- Cuando el cliente no guiere perder liquidez. Al comprar un auto, se debe, al menos, desembolsar el monto correspondiente a la entrada, además de los valores de matrícula, impuestos, etc. Al rentar, los valores proporcionales de estos costos se incluyen en el canon de arrendamiento
- Para lograr una mejor administración del flujo de caja. Con un contrato de arrendamiento fiio se conoce exactamente cuánto debe disponerse en el rubro de movilidad, con la salvedad del gasto en combustible.
- Si se quiere incluir el canon de arrendamiento como deducible en la declaración del impuesto a la renta. El alguiler no incrementa el pago de impuestos por el nivel de activos.
- Si a la persona o empresa le interesa acceder a una fácil actualización de unidades, pues al terminar el período del alquiler puede renovar el vehículo por otro del año.

Tanto para la compra como para el alquiler, los procesos son similares. El cliente debe entregar la documentación solicitada, firmar contratos y realizar los pagos correspondientes para después recibir el vehículo en el concesionario. Volkswagen ofrece asesoría personalizada a través de sus equipos comerciales en su red de concesionarios, call center y redes sociales.



EMPRESARIAL (1)



Ecuawagen abrió las puertas de su flamantes instalaciones en Quito

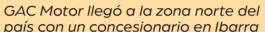
on la presencia de Fernando Badía, director de Ventas, Posventa y Marketing de Volkswagen Latinoamérica, sus principales directivos, colaboradores, clientes e invitados especiales, Ecuawagen llevó a cabo la apertura oficial de sus nuevas instalaciones en el norte de Quito, hace pocas semanas. El flamante concesionario, construido en un área de 6.700 m2, es el primero en el país que cumple con los actuales estándares internacionales de la marca.



Automotores Continental celebró sus primeros 50 años de trayectoria



on motivo de sus primeros 50 años de operaciones en el país, Automotores Continental organizó un desayuno conversatorio en el que participaron sus principales directivos y representantes de los medios de comunicación. Patricio Pinto y Jeffrey Cadena, presidente y gerente general de la compañía, respectivamente, recordaron los inicios y trayectoria de uno de los más importantes concesionarios Chevrolet a nivel nacional.





AC Motor abrió las puertas de un nuevo punto de venta en Ibarra. Este establecimiento, fruto de una alianza entre GAC Motor Ecuador y Corporación WAY, refuerza la presencia de la marca en el territorio nacional y genera nuevas plazas de trabajo en la zona norte del país. Ubicado en el sector del redondel de la Madre de la "Ciudad Blanca", este concesionario también ofrece a los clientes servicios de posventa.



Consorcio Pichincha llevó a cabo su asamblea de adjudicación 345 en Manta

nario de Grupo Mavesa en la ciudad de Manta, Consorcio Pichincha realizó su evento de adjudicación número 345. En esa asamblea, 286 clientes resultaron beneficiados con la adjudicación de viviendas, autos planificados y autos programados. Grupo Mavesa aprovechó la ocasión para llevar a cabo el lanzamiento de su nueva camioneta ZX Auto Grand Lion, así como de los nuevos SUV SX5 y T5 EVO de la marca Dongfeng.





Mareauto brindará los servicios de movilidad a la Ecuatoriana de Fútbol

Mareauto, empresa especializada en 'renting' y alquiler corporativo de vehículos, brindará los servicios de movilización a la Federación Ecuatoriana de Fútbol (FEF) durante tres años, con el objetivo de facilitar la realización de sus actividades en pro del deporte. El evento de presentación de esta alianza se llevó a cabo hace poco en la Casa de la Selección, y contó con la presencia de los principales directivos de ambas entidades.



GM recertificó a la planta de GM OBB por sus estándares de calidad



espués de una exhaustiva auditoría que determinó el cumplimiento de altos estándares de calidad dentro del Sistema Global de Manufactura de General Motors, la planta de GM OBB del Ecuador alcanzó la recertificación 'Built In Quality Level 4' (BIQ4). En el 2017, GM OBB del Ecuador fue la primera planta de ensamblaje de la región en obtener la certificación BIQ4 otorgada por General Motors a nivel global.

ChevyPlan entregó el vehículo número 40.000 en 18 años de travectoria



hevyPlan, empresa dedicada a la compra planificada de vehículos Chevrolet, cumplió un hito histórico en sus 18 años de trayectoria en el mercado ecuatoriano al entregar su unidad número 40.000. Se trató de un Chevrolet Sail 2023 que fue adjudicado a su cliente Antony González, de Guayaquil. El vehículo fue entregado a su propietario en el Centro Comercial La Rotonda, del Puerto Principal.



Terpel realizó la duodécima edición de su foro sobre perspectivas económicas

on el objetivo de contribuir con información valiosa sobre economía nacional e internacional y su impacto en la industria de combustibles y lubricantes, Terpel reunió a líderes empresariales de Guayaquil en la duodécima edición de su foro gerencial denominado Perspectivas Económicas en el Ecuador. El evento, que se realiza desde el 2005, tuvo como conferencista invitado al reconocido analista económico y consultor en finanzas Pablo Lucio Paredes.



TE AYUDAMOS A OBTENER LA LLAVE DE TU AUTO O TU CASA PROPIA.

*Aplican condiciones y/o restricciones.

+ DE 48.000 BIENES ENTREGADOS.

+ DE 27 AÑOS EN EL MERCADO.

COTIZA TU PLAN AQUÍ

WWW.CONSORCIOPICHINCHA.COM 1700- 80 80 80



EQB

EL SUV 100% ELÉCTRICO CON 3 FILAS DE ASIENTOS



423km de autonomía

Nuevo EQB, la innovación tecnológica de sus componentes, siempre tienen como prioridad el lujo y confort para todos los ocupantes.

USD\$ 74.999



