

# CARGO

TRANSPORTE PESADO Y MAQUINARIA

ISSN 2477 - 9032

FEBRERO - MARZO 2022



**LOS CAMIONES  
MINEROS SON LOS  
GIGANTES DE LA  
INDUSTRIA**

DISTRIBUCIÓN GRATUITA / 8.000 EJEMPLARES EN CIRCULACIÓN / QUITO • GUAYAQUIL • CUENCA • AMBATO • RIOBAMBA • BIMESTRAL / PATIO TUERCA



## CAMIONES CHEVROLET

Hechos para conquistar el camino

**MERCADO** La renovación de las flotas de camiones es clave para la eficiencia y la productividad. **PÁG. 6**

**MERCADO** Los camiones livianos dominaron las ventas del segmento en el 2021. **PÁG. 8**



PÁG.  
14

**Cuatro recomendaciones para optimizar el consumo de combustible**



PÁG.  
18


**Un hecho paranormal en la ruta que anunció una noticia trágica**

JESSICA

# ESTOS CAMIONES CONQUISTARÁN CUALQUIER CAMINO



## HECHOS PARA CONQUISTAR EL CAMINO

chevrolet.com.ec | 1-800 CHEVROLET 243876 | 

• AUTOMOTORES CONTINENTAL • AUTOMOTORES DE LA SIERRA • E. MAULME  
• IMBAUTO • INDUATO • METROCAR • MIRASOL • PROAUTO • VALLEJO ARAUJO

ChevyPlan 



TECNOLOGÍA  
**ISUZU**

# CARGO CONTENIDO

Patituerca

**6-7** **MERCADO**  
La importancia de la renovación de las flotas de camiones

**8-9** **MERCADO**  
Los camiones livianos son los nuevos reyes del segmento

**10** **PUBLIRREPORTAJE**  
Mosumi facilita el mantenimiento de camiones Fuso

**12** **LA CHICA CARGO**

**14** **CONSEJOS**  
El consumo de combustible se puede optimizar

**16** **INDUSTRIA**  
Camiones mineros, los gigantes sobre ruedas

**18** **RELATO**  
Una aparición extraña que anunció una tragedia

**20** **CORTOS**

**22** **VÍA LIBRE**

 Patituerca.com

EDITOR Fernando Robayo • GERENTE COMERCIAL Ana Gabriela Arcos / aarcos@latamautos.com / 099 435 8566

EJECUTIVA DE CUENTAS QUITO Lorena Orbe / lorbe@latamautos.com / 099 530 7394

EJECUTIVA DE CUENTAS GUAYAQUIL Rosario Romero / rromero@latamautos.com / 099 403 2211

DISEÑO Diego López C • TIRAJE 8.000 ejemplares

COMENTARIOS frobayo@latamautos.com

**MAYOR EFICIENCIA  
PARA AUMENTAR TU  
RENTABILIDAD**



**AUMAN  
13 TON**



**MOTOR  
CUMMINS**



**CAJA  
FAST**



**DIRECCIÓN  
HIDRÁULICA ZF**



**ELEVACIÓN  
ELECTRÓNICA DE CABINA**



**CRÉDITO DIRECTO**  
**20% DE ENTRADA**  
**60 MESES PLAZO**

**QUITO:** Norte: Av. Galo Plaza N64-167 y José Amesaba. (02) 3500556 / 3500550 / Sur: Av. Pedro Vicente Maldonado y S57 a 100 metros de la estación Ecovía - Guamaní / Carros y Carreteras: Vía Interoceánica Km 3 entre Puenbo y Pifo a 300 metros del redondel de Puenbo. (02) 2382961 / 0981970538.  
**GUAYAQUIL:** Foton Ecuador: Av. Juan Tanca Marengo Km 2 1/2. (04) 2920950 / Fango: Daule, Km 17 Vía León Febres - Cordero. Frente al C.C. Palmora Plaza. (04)2833602 / 0999404310 / Maxdrive: Yaguachi, Km 14 1/2 vía al P.A.N. (Puente Alterno Norte). 1-800 Maxdrive.  
**MANTA:** Hipermotor: Montecristi: - Vía el Colorado Km 10 frente a la fábrica Pres Café. 0997723186





ESPECIAL

# LA RENOVACIÓN PERIÓDICA,

## CLAVE PARA LA EFICIENCIA Y PRODUCTIVIDAD

**DURANTE EL 2021**, el segmento de camiones del mercado automotor ecuatoriano experimentó un importante crecimiento en relación con los dos años anteriores. Las 9.761 unidades comercializadas representaron un 26,9% más que el 2020 y un 23,3% más que el 2019.

Según Genaro Baldeón, presidente ejecutivo de la Asociación de Empresas Automotrices del Ecuador (Aeade), esto obedeció a la reactivación de las actividades productivas posterior a la emergencia sanitaria derivada de la pandemia del covid-19, pues el transporte es considerado un sector estratégico.

No obstante, el transporte de carga y el de pasajeros viven realidades distintas, pues en el segmento de buses, por el contrario, apenas se entregaron 357 unidades. Esto significó un 11,9% menos que los 409 ejemplares vendidos en el 2020 y un 79,6% por debajo de los 1.751 del 2019.

A criterio de la Aeade, la marcada diferencia entre ambos segmentos evidencia que el de pasajeros experimenta una recuperación mucho más lenta, debido principalmente a que los nuevos brotes de covid-19 aún impiden que las actividades presenciales laborales y estudiantiles se retomen con normalidad.

Debido a las pérdidas económicas causadas durante la pandemia y por pedido de los gremios de la transportación, el año pasado se aprobó una ampliación de 20 a 25 años a la vida útil de buses, taxis, camionetas y furgonetas de transporte público, en el marco de las reformas a la Ley de Tránsito tratadas por la Asamblea Nacional.

Sin embargo, aunque el tiempo de servicio de las unidades pueda extenderse por una consideración puntual, la conveniencia de su renovación periódica obedece a factores que van más allá de sus buenas condiciones mecánicas, que deben ser avaladas con la aprobación de la Revisión Técnica Vehicular.

Los vehículos nuevos, fabricados con tecnologías modernas, suelen ofrecer costos operativos y de mantenimiento más bajos. Lo primero debido a que sus motores más eficientes requieren menos combustible para recorrer las mismas distancias, y lo segundo porque los

costos de mantenimiento se reducen a tareas preventivas, y están mucho menos expuestos a sufrir averías en ruta.

Al estar en desventaja frente a las flotas más actuales, los operadores de vehículos de transporte pesado con varios años de antigüedad trasladan -al menos una parte- de sus mayores costos por viaje al cliente, lo cual representa una pérdida de competitividad, o a su vez generan una menor rentabilidad en el negocio.

Además, aunque las unidades más antiguas reciban un mantenimiento adecuado y oportuno, el desgaste asociado al paso del tiempo de



FOTOS/Banco de imágenes 123RF

### Los vehículos nuevos, fabricados con tecnologías modernas, suelen ofrecer costos operativos y de mantenimiento más bajos.

ciertos componentes puede comprometer la fiabilidad e incluso la seguridad, dada la naturaleza del trabajo que realizan.

Asimismo, es fundamental contar con los vehículos apropiados para cada aplicación, para de esa manera optimizar la inversión realizada en una sola unidad o en una flota. Esto debe tener en cuenta factores como el volumen y el tipo de carga, así como la topografía y demás factores externos que pueden afectar el rendimiento. Pero la optimización de la operación del trans-

porte no llega exclusivamente de la mano de una flota renovada, sino que debe estar acompañada de soluciones tecnológicas asociadas a modernas herramientas de gestión administrativa. La telemetría, por ejemplo, permite identificar factores de riesgo o pérdida de productividad que deben corregirse para alcanzar la eficiencia.

El mercado nacional pone a disposición de los clientes una amplia oferta de marcas y modelos

de vehículos comerciales, orientados a atender una gran variedad de requerimientos. La gran competitividad que existe en la actualidad ha tenido un efecto positivo en los precios, de cara a los intereses de los consumidores.





ESPECIAL

# LOS CAMIONES LIVIANOS

## SON LOS NUEVOS REYES DEL MERCADO

**EL NOTABLE CRECIMIENTO** que el segmento de camiones experimentó durante el 2021 en el país se concentró en los camiones livianos, pues las unidades con una capacidad de carga de hasta 5 toneladas registraron más del 60% de las ventas.

Representantes de algunas de las marcas que mejores resultados lograron el año pasado coinciden en que los nuevos emprendimientos productivos y la renovación de las flotas incidieron, pero también señalan algunas condiciones particulares.

Con 2.939 unidades comercializadas, más de 1.000 por encima de su inmediata seguidora, Hino se convirtió en líder del mercado. Pedro Burneo, vicepresidente Comercial de Teojama Comercial, uno de los dos distribuidores que la marca japonesa tiene en Ecuador, también considera que el ingreso de nuevas marcas de origen chino, con un portafolio de productos muy variado y precios asequibles, aportó al crecimiento del sector.



Teojama Comercial  
Llegamos con más fuerza que nunca  
Modelos 2022  
ANUNCIO DE CREDITO INMEDIATO  
1800 TEJAMA (1800-8365262)  
www.teojama.com

Según Burneo, un camión pequeño actualmente puede ser más barato que una camioneta y ofrece una mayor capacidad de carga. Por ello representa una opción muy interesante para ciertas actividades.

Aunque considera que el ingreso de nuevas marcas al mercado es saludable, señala que el respaldo que ofrezcan sus representantes locales consolidará las preferencias de los consumidores. "Un camión es una herramienta de trabajo, y si el distribuidor no puede brindarle atención inmediata cuando requiera mantenimiento, la marca se irá para abajo", asegura.

Burneo señala que hay un mercado representado de unidades que debieron renovarse desde hace dos años y que no pudieron hacerlo por la pandemia. A su criterio, la amplia oferta de crédito que existe por parte de las instituciones financieras es una muestra de la reactivación económica del país y de la recuperación del mercado.



FOTOS/Archivo Patiotuerca

**Teojama Comercial proyecta un crecimiento del 16%, pues considera que Hino tiene un gran peso en el mercado y que aún hay una demanda importante de vehículos pesados en el país.**

Andrés Valencia, supervisor de Marketing de Camiones y Buses Chevrolet, indica que las mayores ventas de la marca estadounidense (segunda en el ranking) se concentraron en la Serie N de camiones livianos. Él sostiene que, en el contexto de la pandemia, muchos propietarios de negocios vieron la oportunidad de adquirir vehículos para realizar tareas de reparto por propia cuenta.

De esa manera dejaron de contratar servicios de transporte externos. Un criterio similar tiene Fausto Méndez, gerente de Marketing de Foton del Ecuador, marca que en el 2021 creció un 106% en relación con el año anterior.

Según dice, la rápida recuperación del segmento de camiones después de la pandemia se explica porque, al haber un mayor consumo de bienes y servicios en los hogares, se requiere de un brazo logístico que permita transportar los productos de los nuevos requerimientos.

Esto abrió una oportunidad para que los dueños de negocios u operadores de flotas pudie-

ran adquirir más vehículos, debido a los cambios en los hábitos de consumo.

Hasta el 2019, Foton tenía una gran participación en el segmento de vans, que alcanzaba casi el 80% de todo su portafolio. Pero con la afectación que la pandemia causó al segmento de vehículos comerciales de pasajeros, la marca se reorientó hacia los camiones, que también gozan de una gran aceptación.

Su éxito responde a una reconocida calidad derivada de su asociación con marcas de prestigio mundial como Daimler, Cummins y ZF. Ahora el 75% de sus ventas se concentra en los camiones livianos.

Las tres marcas apuestan porque la tendencia del segmento se mantenga en el 2022. Teojama Comercial proyecta un crecimiento del 16%, pues considera que Hino tiene un gran peso en el mercado y que aún hay una demanda importante de vehículos pesados en el país.

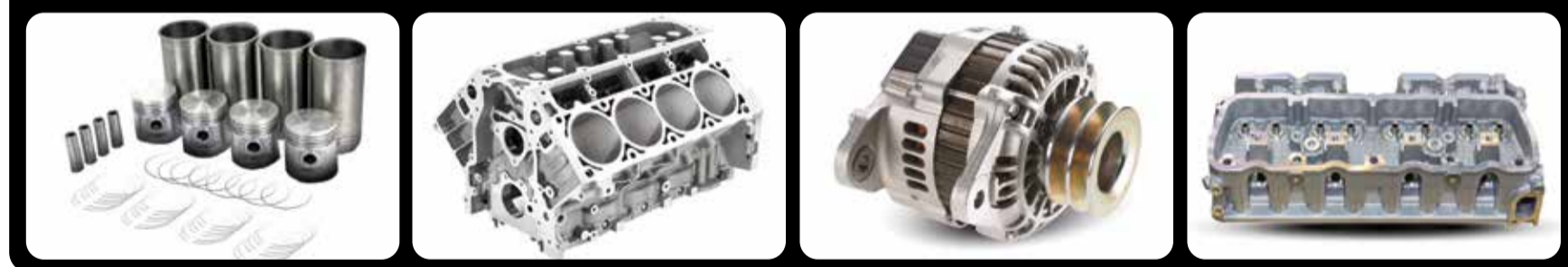
Chevrolet prevé que la industria va a tener un crecimiento estable y apuesta por la reactivación de la economía. La empresa también ha implementado innovaciones tecnológicas como la herramienta digital denominada Socio del Camino, en el que ofrece asesoramiento virtual para brindar un mejor servicio a sus clientes.

# MOSUMI

PUBLIRREPORTAJE



## FACILITA EL MANTENIMIENTO DE CAMIONES FUSO



FOTOS/Cortesía Mosumi Ecuador

**DURANTE ESTE MES,** Mosumi tiene grandes descuentos en repuestos y mantenimiento para sus camiones Fuso. Como parte de su campaña de posventa, el distribuidor de la marca japonesa ofrece soporte en cada parte del proceso para que sus camiones se mantengan como recién salidos de fábrica.

Con su campaña denominada "Por fuera, dale tu estilo. Por dentro, mantenlo original", Mosumi busca resaltar la importancia de reparar los vehículos con piezas originales para que su rendimiento no decaiga. Por ello, de manera periódica los clientes pueden encontrar precios especiales en piezas seleccionadas como alternadores, kits de reparación de motor, cabezotes y otras.

Además, cada mes ofrece descuentos del 20% en piezas específicas como motor, suspensión, sistema eléctrico y más. Durante febrero, el descuento corresponde a piezas de transmisión, mientras que en marzo corresponderá a piezas de ejes de ruedas. De esta forma se puede ahorrar y mantener a los camiones Fuso en óptimas condiciones.

Cabe recalcar que Mosumi cuenta con un amplio stock de repuestos, lo que garantiza su entrega inmediata.

Las citas de mantenimiento también son parte primordial del proceso de posventa. Todos los camiones Fuso tienen una garantía de 3 años o 100.000 kilómetros, pero para hacerla efec-

tiva es necesario que los chequeos periódicos (cada 5.000 km) se realicen en talleres autorizados por Mosumi.

Cada camión tiene un plan específico de mantenimiento preventivo, que se da a conocer a los clientes. Para fomentar que estos mantenimientos se lleven a cabo a tiempo en talleres autorizados, Mosumi ofrece un 20% de descuento al agendar citas de mantenimiento a través de su sitio web <https://www.fuso.com.ec/talleres-fuso>.

Mosumi es una empresa comprometida con brindar confianza a sus clientes. La incomparable calidad de Fuso habla por sí sola, pero este compromiso va mucho más lejos para garantizar la durabilidad de estos reconocidos camiones.

## Conviértete en un PROFESIONAL DEL VOLANTE

OBTÉN TU LICENCIA TIPO "C" Y "E" CONVALIDADA.

### SEPARA TU CUPO CON \$85

Si ya tienes licencia tipo "C", con 2 años de vigencia podrás aplicar para obtener licencia tipo "E" en 5 meses

**CONDUEES**  
ESCUELA DE CONDUCCIÓN UEES



Contáctanos al: 099 949 4382 • 098 585 7149

# JESSICA



**LA VIDA** DE ESTA AMBATEÑA DE 28 AÑOS HA TRANSCURRIDO ENTRE SU CIUDAD NATAL Y QUITO, A DONDE LLEGÓ EN EL 2012 PARA ESTUDIAR LA CARRERA DE RELACIONES PÚBLICAS. SIN EMBARGO, DURANTE SUS AÑOS UNIVERSITARIOS TAMBIÉN ENCONTRÓ UN ESPACIO EN EL MODELAJE, ACTIVIDAD QUE AHORA HA DEJADO UN TANTO DE LADO PARA DEDICARSE A SU PROFESIÓN.

# CUATRO RECOMENDACIONES

## PARA OPTIMIZAR EL CONSUMO DE COMBUSTIBLE

**LA TECNOLOGÍA** es una gran aliada para las empresas cuya operatividad depende, en gran medida, de la gestión de sus flotas.

**UNO DE LOS PRINCIPALES** retos a los que se enfrentan las cadenas de transporte pesado son los altos consumos de combustible. Factores como el tipo de vehículos, los hábitos de conducción de los choferes y hasta la planeación de rutas pueden afectar la rentabilidad de una flota vehicular.

No obstante, Xavier Granda, gerente de combustibles de Terpel Ecuador, asegura que las empresas pueden implementar medidas para controlar y reducir el consumo de combustible de los vehículos de sus flotas, como punto de partida para mejorar la eficiencia de su gestión.

Por ello, y con base en la experiencia de atender a más de 100 grandes flotas a nivel nacional, Terpel Ecuador detalla a continuación cuatro estrategias que contribuirán a alcanzar un óptimo rendimiento del combustible:



### 1 PLANIFICAR RUTAS EFICIENTES

La **planificación** de las rutas permite optimizar los trayectos y tiempos de entrega, lo cual, a su vez, disminuye el consumo de combustible, pues se evitan desvíos, embotellamientos o trayectos más largos.

"Al haber una planificación, los choferes podrán conocer y memorizar las rutas por las que circularán frecuentemente, entendiendo incluso la sincronización de los semáforos y los tiempos que habitualmente debe tomarles completar sus recorridos", señala Granda.

### 2 MONITOREAR EL CONSUMO DE COMBUSTIBLE

La **tecnología** es una gran aliada para las empresas cuya operatividad depende, en gran medida, de la gestión de sus flotas. De hecho, es posible contar con un sistema que recopile información de manera remota, para detectar inconsistencias entre el uso de recursos y los kilómetros recorridos que pudieran presentar ciertos vehículos.

### 3 MEJORAR EL ESTILO DE CONDUCCIÓN

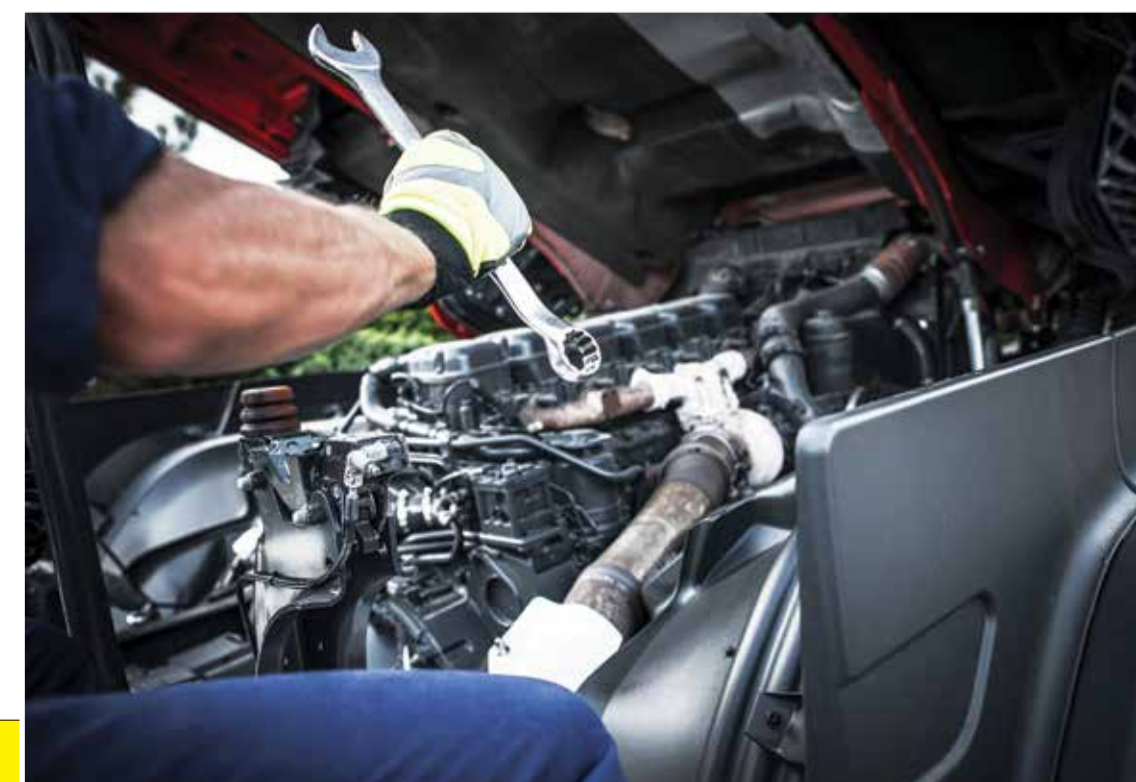
Una **conducción** agresiva no solo afecta el rendimiento del combustible, sino que también aumenta el desgaste de los vehículos. Resulta importante identificar si hay aceleraciones o frenadas bruscas, distancias de seguridad inadecuadas y otros malos hábitos de manejo de los choferes que causan que el consumo se incremente.

Tampoco se trata de circular siempre en marchas largas, sino de acelerar de forma gradual y llevar un estilo de conducción que sea apropiado para el entorno y el tráfico vehicular del momento.

### 4 BRINDAR MANTENIMIENTO OPORTUNO A LAS UNIDADES

El **mantenimiento** adecuado de una flota es clave en el ahorro de combustible, por lo cual se recomienda llevar una bitácora que contemple la revisión de los puntos básicos de la unidad de manera periódica, y verificar su estricto cumplimiento.

Esto se traduce en ahorros, no solo por la prevención de desperfectos imprevistos, sino también por un consumo eficiente de combustible. En estos chequeos, los técnicos especializados revisan el correcto funcionamiento de todos los sistemas del automotor.





# CAMIONES MINEROS:



## LOS GIGANTES DEL TRANSPORTE DE CARGA

**SI PENSABA** que los tractocamiones son los vehículos más grandes de la industria, estaba equivocado. Ese título les corresponde a los camiones mineros de la clase ultra, utilizados en tareas de explotación minera a gran escala. Por lo general, se trata de camiones de dos ejes, con llantas de casi cuatro metros de diámetro y una capacidad de carga igual o mayor a 300 toneladas. Su tamaño y orientación requieren una calidad superior de los componentes del chasis y de la suspensión, pues deben soportar las máximas cargas admisibles, tanto estáticas como dinámicas, y ofrecer una gran durabilidad.

Aunque no están diseñados para circular por vías abiertas al tránsito, la complejidad de su operación también requiere que incorporen lo más sofisticado y eficiente en cuanto a sistemas de frenos y dirección, protección del operador, cámaras de visión periférica y dispositivos de aproximación, así como elementos de detección de sueño o cansancio.

A continuación, presentamos a los tres modelos más grandes y representativos de este exclusivo segmento:



### BELAZ 75710

**Fabricado** en Bielorrusia y muy popular en Rusia y Europa del Este, el BelAZ 75710 ostenta el título del camión minero más grande del mundo. Cuenta con dos ejes, cuatro ruedas de casi cuatro metros en cada uno, 20,6 metros de longitud y una capacidad de carga de 450 toneladas.

Está dotado de dos gigantes motores turbodiésel de 16 cilindros en V y 65 litros de cilindrada que en conjunto desarrollan 4.600 caballos de potencia y 18.600 Nm de torque. ¿Su consumo? Nada menos que 1,300 litros de combustible por cada 100 km.

### CATERPILLAR 797F

**Este modelo** de origen estadounidense ocupa el segundo lugar en el ranking de los camiones más grandes del mundo. Con una capacidad de carga de 360 toneladas, una longitud de 15 metros y un motor diésel de 20 cilindros y 106 litros que desarrolla 4.000 HP, es tal vez el modelo más habitual en grandes minas de cobre, carbón y oro a cielo abierto.

A diferencia del anterior, este modelo es más rápido, más eficiente en consumo de combustible y genera menores costos operativos, por lo cual es líder en productividad.



### LIEBHERR T 284

**Este modelo** del fabricante suizo es una evolución de su predecesor 282C. Ofrece la misma capacidad de carga de 360 toneladas del Caterpillar 797F, pero tiene un menor peso en vacío (casi 30 tn), lo cual se traduce en un menor consumo de combustible y en emisiones contaminantes más bajas.

El motor que lo impulsa desarrolla hasta 4.023 caballos de potencia y su velocidad máxima es de 64 kilómetros por hora. La configuración del sistema de aceleración le facilita la subida de pendientes en relación con sus rivales.

FOTOS/Archivo Patiotuerca

GALMACK  
Grupo Galarza

## CAMIONES CARRYING PLUS

LOS MÁS RENTABLES DEL PAÍS



PRECIO  
**\$15.170** + I.V.A.

Garrett  
TURBO ASISTIDO LLANTA SIMPLE AIRE ACONDICIONADO



PRECIO  
**\$18.744** + I.V.A.

Honeywell BOSCH  
TURBO ASISTIDO SISTEMA DE INYECCIÓN LLANTA SIMPLE FULL EQUIPO



PRECIO  
**\$22.313** + I.V.A.

Honeywell BOSCH  
TURBO ASISTIDO SISTEMA DE INYECCIÓN LLANTA DOBLE FULL EQUIPO



PRECIO  
**\$24.999** + I.V.A.

Honeywell BOSCH  
TURBO ASISTIDO SISTEMA DE INYECCIÓN LLANTA DOBLE FULL EQUIPO

Galmack.Ec Galmack.ecuador 096 222 0888

www.galmack.com.ec

### UBICANOS

**Guayaquil** - Dir. Av. Juan Tanca Marengo y Rodrigo Chávez

**Ambato** - Dir. Av. Bolívariana km5 (Salida Vía Baños)

**Sto. Domingo** - Dir. Av. Quevedo km 3 -1/2

**Cuenca** - Av. España y Chapetones

**Manta** - Vía Manta - Montecristi (junto al Instituto Tecnológico Superior Luis Arboleda Martínez)

**Machala** - Av. 25 de Junio km 1.1 (Junto al C.C. La Piazza Machala)

**Guayaquil** - Dir. Av. de Las Américas y Presidente Jaime Roldós Aguilera

**Quevedo** - Dir. Av. Guayaquil y Camilo Arévalo (Junto al Puente Velasco Ibarra)

**Quito** - Dir. Av. 6 de Diciembre y de La República

**Quito** - Dir. Av. Galo Plaza Lasso y Manuel Ambrosi (Parque de Los Recuerdos)

RELATO

## EL ANUNCIO DE UNA

# NOTICIA TRÁGICA

**TRABAJO** como camionero desde hace 28 años. Durante todo este tiempo he visto muchas cosas en la carretera, especialmente en la noche, pero ninguna como la del 17 de mayo del 2010, cuando viajaba a entregar una carga al sur del país acompañado de mi hijo, que acababa de cumplir 18 años.

Eran alrededor de las 10 pm y faltaban unas tres horas para llegar a nuestro destino. La Panamericana estaba oscura y poco transitada en ese tramo, y mi hijo ya cansado después de 14 horas de viaje se quedó dormido en el asiento del pasajero.

Unos 20 minutos después, al aproximarme a una loma, vi un destello muy brillante que se encendió de la nada en la colina. Detuve el camión a un lado de la carretera y, con el pretexto de estirar las piernas, me bajé para tratar de ver de qué se trataba. Un nuevo destello avivó mi curiosidad, así que desperté a mi hijo y le dije que me acompañara porque quería saber qué era.

ginando que estaba haciendo lo mismo que yo, solo que con la ventaja de su juventud, pensé alcanzarlo en la carretera.

Y así fue. Pero cuando llegué al camión lo encontré dormido en el asiento del pasajero, tal como lo dejé cuando me bajé a estirar las piernas. Al despertarlo para hablarle sobre lo que acababa de suceder, él desconcertado y somnoliento me dijo: "¿De qué hablas papá? déjame dormir".

No sabía qué pensar sobre lo que pasó. ¿Fue un sueño? ¿Yo también me había quedado dormido por la extenuante jornada de manejo? Muchas preguntas sin respuesta rondaban en mi cabeza, mientras decidí continuar el viaje hacia el lugar de nuestro destino.

Poco antes de llegar, decidí parar en una estación de servicio para tomarme un café y descansar unos minutos. En eso, vi que en mi celular había 14 llamadas perdidas de mi esposa.

**ASÍ DESCUBRÍ con asombro que se trató de una 'Banshee', un espíritu femenino que se le aparece a una persona para anunciarle con sus llantos o gritos sobre el fallecimiento de un pariente cercano.**

Él, más asustado que entusiasmado, aceptó acompañarme. Tomamos dos linternas y nos dirigimos hacia el lugar de donde provenía la luz. Extrañamente, cada vez que nos acercábamos al sitio de los destellos, estos disminuían en intensidad, a la vez que unos llantos de mujer se escuchaban cada vez más cercanos.

Cuando llegamos, nos percatamos de que la luz provenía de una especie de cueva en la colina, pero al pararnos en la entrada la luz se apagó por completo. En principio pensé que se trataba de alguien que necesitaba ayuda, pero al apuntar mi linterna hacia la parte de adentro vi a una mujer con un largo vestido blanco que parecía flotar en el aire.

Asustado por creer que se trataba de un fantasma, di media vuelta para correr de regreso hacia el camión, y me percaté de que mi hijo no estaba detrás de mí. "Daniel, ¿dónde estás?" le gritaba mientras corría, pero no recibía respuesta de su parte. Ima-

Cuando le devolví la llamada, me dijo: "Juan, te estuve llamando para contarte que tu hermano murió de un infarto, pero seguramente estabas en un lugar del camino donde no había señal".

Impactado por la noticia, inicialmente no pensé que las dos cosas que sucedieron esa noche pudieran estar relacionadas, pero al regresar del viaje me puse a investigar acerca de la aparición que presencié.

Así descubrí con asombro que se trató de una 'Banshee', un espíritu femenino que se le aparece a una persona para anunciarle con sus llantos o gritos sobre el fallecimiento de un pariente cercano. Desde entonces empecé a interesarme por los fenómenos paranormales y sus significados, aunque no ha vuelto a sucederme nada parecido.

FOTOS/Banco de imágenes 123RF



## AUTOLIDER INAUGURÓ UN CONCESIONARIO DE VEHÍCULOS COMERCIALES

**AUTOLIDER**, representante de Mercedes-Benz en Ecuador, inauguró las instalaciones de su nuevo concesionario de vehículos comerciales en días pasados. El flamante local, ubicado en el sector de Ponceano, en el norte de Quito, cuenta con un portafolio de vehículos para trabajo adaptados a las necesidades de los clientes y del mercado nacional. La oferta incluye camiones de las marcas Mercedes-Benz, Freightliner y Western Star, chasises y buses carrozados para transporte urbano e interprovincial y vans para distintas modalidades. Un amplio 'stock' de repuestos también está disponible en el lugar.

## TEOJAMA COMERCIAL MEJORA SUS CIFRAS DE RECICLAJE DE ACEITE

**DURANTE EL 2021**, Teojama Comercial, distribuidor de camiones Hino en Ecuador, gestionó el reciclaje de 20.280 galones de aceite para vehículos, lo cual representó un 23% más que lo recaudado en el 2020. La gestión adecuada de estas sustancias químicas, generadas durante las diferentes labores mecánicas en sus talleres, fue posible gracias al cumplimiento de su Plan de Manejo Ambiental, que está enfocado en garantizar un manejo adecuado de desechos y materiales mediante la implementación de rigurosos procesos que permitan el cumplimiento de las normativas ambientales.



## CONTINENTAL TIRE ANDINA BRINDÓ APOYO A LOS DAMNIFICADOS DE LA GASCA

**CONTINENTAL TIRE ANDINA**, a través del Ministerio de Inclusión Económica y Social (MIES) realizó la donación de colchones, camas, cobijas, kits de alimentos y kits de aseo para apoyar a los damnificados del aluvión ocurrido hace pocos días en el sector de La Gasca, en Quito. El acto de entrega contó con la presencia de Jorge Almeida, presidente ejecutivo de Continental, así como de Esteban Bernal y Diego Monsalve, ministro y viceministro de Inclusión Económica y Social, respectivamente. De esta manera, la compañía mostró su solidaridad con la comunidad, sobre todo en momentos de vulnerabilidad.



## AUTEC YA TIENE EN SUS FILAS AL CAMIÓN VOLKSWAGEN DELIVERY 9.170

**CON LA PRESENCIA** de sus principales directivos, Autec, distribuidor de camiones Volkswagen en Ecuador, llevó a cabo la presentación de la serie Delivery de la marca alemana, con el modelo 9.170. Se trata de un camión mediano, con una capacidad de carga de seis toneladas que es ideal para tareas de reparto. Su cabina con diseño ergonómico brinda una comodidad superior a los operadores, incluso en las jornadas de trabajo más largas, lo cual representa una gran ventaja competitiva de este ejemplar en relación con su competencia.



FOTOS/Cortesía de las Marcas

# ¿Quieres **VENDER** tu vehículo pesado?



## HAZLO A PRECIO JUSTO en Patiotuerca.com

# CARGO



## VÍA LIBRE

**Patituerca**

### CARGOGRAMA

**MECARGO DEL ARISA**  
Un gato empieza a ladrar en el tejado de una casa. Otro gato, sorprendido, le dice: Estás loco gato, ¿por qué ladras en vez de maullar? El gatito le responde: ¿A caso no puedo aprender otro idioma?

**Sale el doctor** después de un parto y el padre de la criatura le pregunta: ¿Doctor cómo salió todo? El doctor le dice: todo salió bien, pero tuvimos que colocarle oxígeno al bebé. El padre, horrorizado, le dice: pero doctor, nosotros queríamos ponerle Gabriel.

**¿Por qué** las focas miran siempre hacia arriba? ¡Porque ahí están los focos!

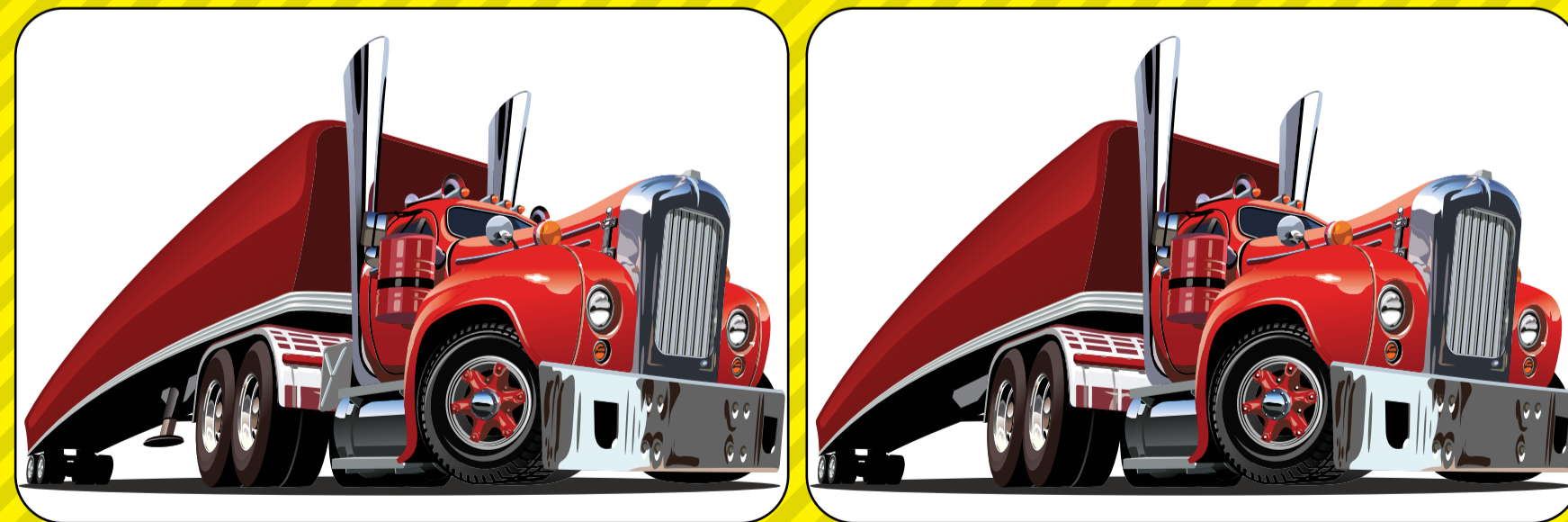
**¿Qué pide** Drácula cuando entra en un bar? Un vaso sanguíneo.

**¿Qué hace** Drácula con un tractor? Sembrar el miedo.

**¿Cómo** le dice un techo que extraña a otro? Techodemenos.

	Ciudad en España		Apóstol de Jesús	Inquietud	
			Musical	Ases	
			Silaba infantil		
				Archipiélago en Escocia	
Lavar en inglés			Persigue Construyó el arca	Isla en Italia	
		Volcán en Costa Rica		Traicionó a Jesús	
Combate			Capital de Yemen		Herramienta de agricultura
Rey de la selva					
Gemelas	Ciudad en EE. UU.			Marca española de ropa	Diez en inglés
Uva seca				Ases	Para el cabello
		Palo de la bandera		Radio	
Cabeza de ganado lanar	Actriz mexicana ... Noriega				Juego de pelota Terco
			Servicio de Rentas Internas	Apócope de grande	
		Vecino de Argentina	Manada de cerdos		
			Luna en inglés		En aquel lugar
	Por: Luis Briones Mera				Viga del barco
				Hielo en inglés	Sociedad Anónima
	Avaro				Calcío
Membrana del ojo					

### ENCUENTRA LAS 7 DIFERENCIAS



#### ADIVINA A DIVINADOR

**No muerde** ni ladra, pero tiene dientes y la casa guarda. ¿Qué es?

**Hay personas** que lo tienen por delante y por detrás. Otras solo por delante o solo por detrás y también quien no lo tiene, ¿sabes qué es?

**Cinco hermanos** muy unidos que no se pueden mirar, cuando riñen aunque quieras no los puedes separar.

**Dos hermanas** diligentes que caminan al compás, con el pico por delante y los ojos por detrás.

**Órdenes** da, órdenes recibe, algunas las autoriza, otras las prohíbe. ¿Quién es?

La llave

El hermano

Los dedos

Las tijeras

El cerebro

# FUSO EL DURO DE ESTAS TIERRAS.



**CANTER 611**  
~~\$31.990~~  
**\$29.990**  
3,4 toneladas

**CANTER 714**  
~~\$33.990~~  
**\$31.990**  
4,2 toneladas

**FA814**  
~~\$36.990~~  
**\$34.990**  
5 toneladas



**FA1014**  
~~\$40.990~~  
**\$36.990**  
6,2 toneladas

**FI1217**  
~~\$45.990~~  
**\$42.990**  
8 toneladas

\*Precios de venta al público incluyen Impuestos.



Quito: Av. 10 de Agosto y Juan de Ascaray, sector de La Y. Teléfono: 02-2940800  
Guayaquil: Av. Juan Tanca Marengo, km 1.5, junto a Dicentro. Teléfono: 04-3801600  
Cuenca: Autopista Azogues - Cuenca y Pueblo Shuar, km 9 1/2. Challuabamba (sector Puente Sixto Durán Ballén). Teléfono: 07-4134504  
Ambato: Av. Manuelita Saenz y Gómez de la Cerna (Referencia: a una cuadra del SRI). Teléfono: 03-6000307

@FusoEcuador www.fuso.com.ec



# ATEGO 1725

ARMA TU FLOTA ROBUSTA,  
POTENTE Y SEGURA



Maneja tu negocio hacia el éxito  
con la rentabilidad de un  
camión Mercedes-Benz

Fortalece su desempeño y extiende su durabilidad con  
nuestro soporte post venta:

- Mantenimiento con tecnología de punta y técnicos especializados.
- Repuestos originales con garantía de fábrica.



PLATAFORMA



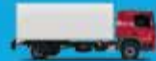
TANQUERO



VOLQUETA



WINCHA



FURGÓN



JAULA



GRÚA TELESCÓPICA



RECOLECTOR DE BASURA

**12 MESES  
DE GARANTÍA**  
SIN LÍMITE DE KILOMETRAJE

Capacidad  
de carga:  
**12 Tons.**

**\$79.900**  
AÑO - MODELO 2022

Visítanos en nuestros concesionarios:

**Quito Norte:** Av. Galo Plaza Lasso N62-103 y Sabanilla, Ponceano. Telf. 02 3930780.

**Quito Sur:** Av. Pedro Vicente Maldonado y Transversal # 3. Telf. 02 3930780.

**Guayaquil:** Av. Juan Tanca Marengo Km 2.5, Urb. Urdenor 2. Telf. 04 3713080.

**Cuenca:** Av. España 8-31 y Barcelona. Telf. 07 3702620.

**Ambato:** Bolivariana y Aníbal Granja. Telf. 03 2405130.

[www.mercedes-benz.com.ec](http://www.mercedes-benz.com.ec)

Síguenos en nuestras redes sociales:



@MercedesBenzAutoLiderEcuador



@mercedesbenzautoliderecuador

Vive la  
**EXPERIENCIA**  
Mercedes-Benz

Mercedes - Benz  
en Ecuador es Autolider

