

# CARGO

TRANSPORTE PESADO Y MAQUINARIA

ISSN 2477 - 9032

OCTUBRE - NOVIEMBRE 2021



**LA RENTABILIDAD  
DE UN CAMIÓN  
SE PUEDE Y  
DEBE MEDIR**

DISTRIBUCIÓN GRATUITA / 8.000 EJEMPLARES EN CIRCULACIÓN / QUITO • GUAYAQUIL • CUENCA • AMBATO • BIMENSUAL / PATIO TUERCA



# TRACTOCAMIONES

los gigantes de las rutas son protagonistas en la dinámica comercial

**COYUNTURA** El Gobierno congeló los precios de las gasolinas extra y ecopaís y del diésel, luego de un ligero incremento. **PÁG. 4**

**RELATO** El camionero fantasma, una leyenda popular muy difundida entre los transportistas pesados. **PÁG. 20**

PÁG.  
16



**El Tesla Semi**  
se fabricará en Estados Unidos desde finales de este año

PÁG.  
18



**Volkswagen e-Delivery**  
electrifica la distribución urbana y la hace más eficiente

**DOMÉNICA**

# CARGO CONTENIDO

Patituerca

4

## ACTUALIDAD

El Gobierno retoma el subsidio a los combustibles

6

## MERCADO

Los tractocamiones, actores principales de la economía

12

## LA CHICA CARGO

14

## ECONOMÍA

La rentabilidad de un camión se puede y se debe medir

16

## TECNOLOGÍA

El Tesla Semi entrará a producción a finales de año

18

## TECNOLOGÍA

El VW e-Delivery promete eficiencia en tareas de reparto

20

## RELATO

El camionero fantasma, una leyenda muy difundida

22

## CORTOS

24

## VÍA LIBRE

 **Patituerca.com**

**DIRECTORA DE OPERACIONES ECUADOR** Ana Andrade • **EDITOR** Fernando Robayo  
**GERENTE COMERCIAL** Ana Gabriela Arcos / aarcos@latamautos.com / 099 435 8566  
**EJECUTIVA DE CUENTAS QUITO** Lorena Orbe / lorbe@latamautos.com / 099 530 7394  
**EJECUTIVA DE CUENTAS GUAYAQUIL** Rosario Romero / rromero@latamautos.com / 099 403 2211  
**DISEÑO** Diego López C • **TIRAJE** 8.000 ejemplares • **COMENTARIOS** frobayo@latamautos.com

Vive la  
**EXPERIENCIA**  
Mercedes-Benz

## ACTROS CON MERCEDES-BENZ **POWERSHIFT 3**

### MODERNO SISTEMA DE **MANDO ELECTRÓNICO**

AUTOMATIZA Y CONTROLA LAS OPERACIONES  
Y MARCHAS DEL VEHÍCULO

**+ PRODUCTIVIDAD**  
**- COSTO OPERACIONAL**



**SÉ MÁS EFICIENTE. EVITA EL DESGASTE,  
AUTOMATIZA OPERACIONES Y AHORRA COMBUSTIBLE.**

**NO ES UNA CAJA AUTOMÁTICA, ES UN MANDO  
AUTOMATIZADO QUE FUNCIONA CON LA CAJA DE CAMBIOS.**



**CAJA MANUAL DE 12 O 16 MARCHAS,  
SINCRONIZADAS CON EMBRAGUE.**

🌐 [www.mercedes-benz.com.ec](http://www.mercedes-benz.com.ec) 📱 Mercedes-Benz Autolider Ecuador 📷 [mercedesbenzautoliderecuador](https://www.instagram.com/mercedesbenzautoliderecuador)

• Matriz: Av. Galo Plaza Lasso 5898 y Manuel Zambrano • Sucursal Sur: Av. Pedro Vicente Maldonado y Transversal #3. • Sucursal Guayaquil: Avenida Juan Tanca Marengo Km 2,5, urbanización Urdenor 2 mz. • Sucursal Cuenca: Av. España 8-31 y Barcelona esquina. • Sucursal Ambato: Av. Bolivariana y Aníbal Granda.  
[www.mercedes-benz.com.ec](http://www.mercedes-benz.com.ec) / Canal Online: 593 98 687 5895

Mercedes - Benz  
en Ecuador es Autolider





# EL GOBIERNO

## RETOMÓ EL SUBSIDIO A LOS COMBUSTIBLES

**LOS PRECIOS** de los combustibles populares en el Ecuador ya no subirán cada mes como sucedía desde mayo del 2020. El pasado 22 de octubre el presidente Guillermo Lasso dispuso el congelamiento de las gasolinas extra y eco-país en USD 2,55 y del diésel en USD 1,90.

El presidente atribuyó la decisión a la necesidad de brindar estabilidad a los bolsillos de los ecuatorianos, ejecutando acciones que promuevan la reactivación económica y la creación de empleo.

El anuncio causó sorpresa entre los usuarios, debido a que la decisión dejó sin efecto a la

focalización de los subsidios que se anunció hace varios meses, para la cual incluso se había llegado a un acuerdo con los transportistas públicos a inicios de agosto.

Sin embargo, luego de cuatro meses de conversaciones con el Gobierno, ese gremio optó por solicitar el congelamiento de precios, presuntamente por no estar de acuerdo con el mecanismo escogido para aplicar la focalización del subsidio, el cual debió anunciarse en octubre.

La medida fue aplaudida por algunos sectores y cuestionada por otros. Luis Felipe Vizcaino, presidente de la Federación Nacional de Transporte Pesado, señaló que el congelamiento de los pre-

cios fue el resultado de los diálogos mantenidos entre ese sector y el Gobierno, que finalmente mostró sensibilidad para atender un pedido que beneficia a todo el pueblo ecuatoriano.

Por su parte, analistas económicos calificaron a la medida como desacertada por motivos que incluyen la actual escalada de los precios del petróleo y el alejamiento de la posibilidad de que el país pueda contar con derivados de mejor calidad.

El congelamiento de los precios implica que el Gobierno Nacional continuará subsidiando el consumo de los combustibles (excepto la gasolina súper) a todos los usuarios, aunque en niveles inferiores a los de la época previa al inicio de la pandemia de covid-19.



FOTOS/123RF

**Vehicentro**



**SINOTRUK**

# PREVENTA UNIDADES LIMITADAS



**NUEVO MODELO**

**T5G-1167 / 12 TONS**

**TRANSMISIÓN  
8+2**

**MOTOR  
240 HP**

**CILINDRAJE  
6.871**

[www.vehicentro.com](http://www.vehicentro.com)



**#1** EN VENTA DE  
TRACTO CAMIONES  
2020



Ambato / Quito / Riobamba / Guayaquil / Cuenca / Machala

**032 99 4740**



ESPECIAL

# TRACTOCAMIONES

## LOS DUROS DEL CAMINO Y DE LA ECONOMÍA

**LOS TRACTOCAMIONES** son fundamentales para la economía de un país. De una compleja estructura logística en la que los vehículos con gran capacidad de carga son protagonistas absolutos, depende el abastecimiento de productos de casi todo tipo en grandes centros de acopio y distribución tales como bodegas y supermercados.

Por ello, son actores principales en la dinámica comercial interna de un país así como en el comercio internacional, ya que son los encargados de transportar mercancías en grandes volúmenes entre los lugares de producción, importación o exportación (puertos marítimos) y los centros de consumo, localizados principalmente en las ciudades.

En tal sentido, el transporte de carga pesada apoya el desarrollo de otras actividades como la industria y el comercio, al permitir la movilización de materias primas y productos terminados de una manera apropiada, ágil y segura.

En un país como Ecuador, donde el relativamente pequeño tamaño del territorio y la accidentada geografía vuelven inviables otras formas de movilización, casi la totalidad de la carga debe transportarse por carretera. De ahí la relevancia de un segmento que, sin proponérselo, ratificó su imprescindibilidad durante la pandemia, al mover de un lugar a otro los productos de primera necesidad y ser considerado un sector de primera línea.



Sin embargo, para que el transporte sea una actividad que brinde a los operadores la rentabilidad esperada, es necesario contar con los vehículos más apropiados para la función específica que deben cumplir.

Si se toma en cuenta que con la última regulación gubernamental del pasado 22 de octubre el precio del diésel (el combustible que impulsa al 100% de los vehículos de carga pesada) ha sufrido un incremento del 90% en el último año y medio, la compra de un nuevo tractocamión debe apostar por la eficiencia.

Esto implica optar por una unidad equipada con tecnología de punta, cuya contribución a la optimización de los costos operativos en cada

viaje se traduzca en un mayor ingreso para el propietario. Y en ese sentido, la elección que el cliente haga puede tener efectos positivos o negativos durante muchos años.

Según cifras de la Asociación de Empresas Automotrices del Ecuador (Aeade), el segmento de camiones registró el mayor crecimiento mensual del 2021 en septiembre, pues se comercializaron 1.043 unidades frente a las 811 que se vendieron en agosto. Esto refleja tanto la recuperación del segmento de vehículos comerciales como la creciente adquisición de este tipo de vehículos para nuevos emprendimientos.

Al igual que el mercado de vehículos livianos en el país, el de vehículos pesados ha crecido

considerablemente en cuanto a tamaño y presencia de nuevas marcas y modelos en los últimos años, como respuesta a los requerimientos cada vez más específicos de una sociedad diversificada.

Es por esto que en las siguientes páginas presentamos algunas de las opciones de tractocamiones (también conocidos como cabezales) preferidas por los usuarios ecuatorianos. El medio local da cabida a ejemplares de diversos orígenes, características y precios, orientados a satisfacer una amplia gama de requerimientos.



FOTO/123RF



ESPECIAL



# MERCEDES-BENZ ACTROS

**SI SU BÚSQUEDA** de un tractocamión se enfoca en un ejemplar de gran potencia y robustez para trasladar cargas extrapesadas y enfrentar condiciones adversas de manera permanente, El Mercedes-Benz Actos 3348 S es una opción muy competente.

Dotado de un poderoso motor, de una suspensión reforzada y de un sistema de frenos muy preciso, agrega un plus de confort y comodidad para jornadas largas gracias a su cabina alta con dos camas.



Entre las ventajas de este mecanismo se cuentan un manejo más sencillo y seguro, disminución del consumo de combustible y reducción del desgaste generado por una manipulación no apropiada de la caja. Adicionalmente, los costos de mantenimiento no se incrementan, ya que no se trata de una caja automática sino de un mando automatizado conectado a una caja manual.

El Mercedes-Benz Actros 3348 S cuenta con un sofisticado sistema de frenos de servicio de disco delanteros y traseros con sistema antibloqueo y control de estabilidad, especialmente diseñados para evitar pérdidas de adherencia. Además, incorpora un asistente de arranque en pendientes que le ayuda a salir de manera segura en cualquier circunstancia.

Una alternativa muy similar, aunque ligeramente inferior en tamaño y desempeño, se puede encontrar en su hermano menor, el Actros 2645 S.



# HINO



## SS 2848

**CON UNA TRAYECTORIA** de más de seis años en el mercado nacional, el SS 2848 de la Serie 700 de Hino ha demostrado su gran capacidad para enfrentar las tareas más demandantes en las condiciones más exigentes.

Por un lado, su buen desempeño deriva de la amplia experiencia de la marca japonesa en la fabricación de vehículos pesados, cuya reputación de calidad es simplemente indiscutible. A ello se suma el estar dotado de características muy destacadas para superar las expectativas de los clientes ecuatorianos, en un medio que permanentemente pone a prueba la robustez y durabilidad de estas grandes máquinas.



El Hino SS 2848 tiene altas cifras de potencia y torque que no solo le permiten ofrecer un alto desempeño incluso cuando está cargado al máximo de su capacidad, sino que además son su punto fuerte a la hora de afrontar las siempre complicadas carreteras nacionales, especialmente en las zonas más altas y montañosas de la Sierra.



Mecánicamente, este vehículo recibe el impulso de un motor turbo intercooler de seis cilindros en línea con 12.913 litros de cilindrada, capaz de entregar una potencia de 480 caballos a 1.800 revoluciones por minuto y un torque de 2.157 Nm a un régimen de giro de apenas 1.100 rpm. La caja de cambios es una ZF de 16 relaciones, la tracción es 6x4 y la capacidad de arrastre es de más de 38.000 kilos.

Otro detalle relevante de este modelo está en el sistema de frenos, que es completamente neumático de doble circuito y además cuenta con sistema antibloqueo.

En materia de equipamiento, el Hino SS 2848 incorpora dirección con asistencia hidráulica, volante autoajustable, aire acondicionado, vidrios eléctricos, bloqueo central de puertas, radio con lector de formato MP3 y asiento del conductor con suspensión de aire, entre otros elementos.

FOTOS/Cortesía Teojama Comercial



# SINOTRUK C7H PREMIUM



**REPRESENTADA** en Ecuador por Vehicentro, la marca Sinotruk ha logrado espectaculares resultados comerciales en el mercado nacional, en un lapso de apenas tres años. Tal es así que la marca actualmente es la número uno en venta de tractocamiones y está cerca de alcanzar el liderato en el segmento de vehículos pesados.

Con esas cartas de presentación llega el C7H Premium, un tractocamión con una capacidad de arrastre de 48 toneladas que, como su denominación indica, hace gala de cualidades inéditas que lo colocan por encima de sus rivales directos y lo convierten en un ejemplar lujoso.

Como muestra de ello, está equipado con tres cámaras (dos en los retrovisores exteriores y otra en la parte delantera del tablero), las cuales proporcionan información sobre la distancia de los objetos circundantes y la proyectan en la pantalla de 7 pulgadas del radio Android, para así realizar maniobras más seguras. También cuenta con un práctico refrigerador



que permite mantener comidas y bebidas frescas, un volante recubierto de cuero que resulta más cómodo y agradable al tacto, vidrios y escotilla con accionamiento eléctrico y un puerto USB para cargar dispositivos electrónicos.

La fuerza de impulso del Sinotruk C7H Premium proviene de un motor de origen MAN, con seis cilindros en línea y 12.419 cm<sup>3</sup>, que desarrolla 540 caballos de potencia y 2.500 Nm de torque entre 1.050 y 1.350 rpm. Cuenta con la normativa anticontaminación Euro 3. La



FOTOS/Cortesía Vehicentro

caja de cambios es de 16 velocidades más dos reversas y la tracción es 6x4.

El sistema de frenos es 100% neumático con tambores delanteros y traseros y cuenta con sistema antibloqueo de doble circuito. De manera opcional, la suspensión posterior puede ser convencional de ballestas con amortiguadores o neumática. Los aros son de aluminio.

La cabina cuenta con dos literas, aire acondicionado, asiento del conductor con suspensión neumática, bloqueo central de puertas, etc. La garantía y servicio posventa se ofrecen en los 10 puntos de venta de Vehicentro a nivel nacional.

# FOTON AUMAN

# EST



**AVALADO** por su exitosa trayectoria en el mercado nacional, donde sus camiones livianos, medianos y pesados han demostrado buen desempeño, eficiencia y durabilidad, Foton introduce un nuevo modelo de tractocamión para ampliar su prestigio en el segmento.

Se trata del Auman EST, un ejemplar que se beneficia de las mejores cualidades resultantes de la alianza entre Foton y el grupo alemán Daimler, lo cual se aprecia tanto en el diseño como en la ergonomía, comodidad y seguridad de la cabina.

Mecánicamente, está dotado de un motor Cummins de seis cilindros y 10.5 litros, capaz de desarrollar 350 caballos de potencia a un régimen de giro de 1.900 revoluciones por minuto, y un torque de 1.800 Nm entre 1.000 y 1.300 rpm, lo cual da cuenta de un gran empuje para sus 36 toneladas de peso combinado y las 29 toneladas que es capaz de arrastrar.

Este propulsor se caracteriza por su menor consumo de combustible en relación con otros ejemplares equivalentes, lo cual se traduce en una mayor rentabilidad para el transportista. Además, cuenta con la normativa anticontaminación Euro 3. La caja de cambios FAST tiene 12 relaciones hacia adelante más 2 reversas. La tracción es 4x2.

Otros elementos destacados son su mayor capacidad de carga de ejes, los frenos de tambor con doble circuito 100% neumático y sistema antibloqueo, la dirección ZF con asistencia hidráulica y el sistema de levantamiento de cabina eléctrico.

Para el confort de los ocupantes dispone de volante regulable, bloqueo central de puertas, vidrios eléctricos, aire acondicionado, radio con lector de formato MP3 y puerto USB y el asiento del conductor con suspensión neumática.

El Foton Auman EST estará disponible en versiones de techo alto (cama doble) y techo bajo (cama sencilla) a partir de noviembre, en los concesionarios autorizados Foton a nivel nacional.

FOTOS/Cortesía Foton del Ecuador



# DOMINICA





**QUITEÑA** DE NACIMIENTO, DOMÉNICA ES AFICIONADA AL CICLISMO Y AL TENIS, DOS DEPORTES QUE PRACTICA CON FRECUENCIA PARA MANTENERSE EN BUENA CONDICIÓN FÍSICA. ELLA ESTUDIA RELACIONES INTERNACIONALES, PUES SUEÑA CON LA POSIBILIDAD DE VIAJAR POR EL MUNDO Y REPRESENTAR AL PAÍS EN EL EXTRANJERO, DESDE UN CARGO DE GRAN RESPONSABILIDAD.

# LA RENTABILIDAD

## DE UN CAMIÓN SE PUEDE MEDIR

**LA TECNOLOGÍA** ya permite conocer la ganancia que se obtiene de un camión de trabajo. Varias herramientas permiten recabar datos sobre los gastos reales que genera la unidad, así como su rendimiento neto. Esta información es clave para lograr el éxito en este tipo de negocios, sobre todo ahora que muchas personas han optado por invertir en un camión.

“Existen varios indicadores claves que ayudan a establecer la relación entre recursos utilizados y obtenidos en la operación de un camión. Conviene identificar cuáles son estos indicadores y apoyarse en sistemas óptimos que arrojen datos exactos”, dice Rodrigo Cordero, jefe nacional de Flotas de Teojama Comercial.

Entre los principales indicadores para medir la rentabilidad se cuentan los siguientes:

**LOGÍSTICA.** Es necesario establecer la ruta del camión y tomar en cuenta sus tiempos de recorrido, paradas y demás aspectos relacionados. Para ello conviene implementar un software de rastreo, localización y planificación de rutas, con el fin de reducir el número de viajes y vehículos empleados.

**COMBUSTIBLE.** Por tratarse del principal rubro del transporte pesado, es importante optimizar su consumo con la puesta en práctica de una conducción eficiente. Es recomendable llevar una hoja de registro sobre el costo por día o por kilometraje.



**NEUMÁTICOS.** El cuidado, mantenimiento y revisión periódica de estos elementos reduce el riesgo de incurrir en cambios constantes. Evaluar la cantidad de reemplazos en un determinado período también ayuda a visibilizar el buen o mal uso que se les dé.

**FINANCIAMIENTO.** Suele pensarse que invertir en un camión requiere de un gran capital. Sin embargo, en el mercado es posible encontrar vehículos de este tipo por menos de USD 30.000. Pero antes se debe definir el presupuesto y establecer la actividad económica a desarrollar, así como los ingresos estimados y los costos relacionados.

**MANTENIMIENTO.** Conviene conocer de manera anticipada los costos de los mantenimientos, así como la frecuencia con la que se realizan. Según Cordero,



los chequeos preventivos ayudan a detectar a tiempo potenciales fallas que se solucionan con un costo menor, mientras que los mantenimientos correctivos implican mayores gastos, demoras y lucro cesante.

**RESPALDO.** Una marca reconocida facilita el acceso a repuestos y garantías, lo cual beneficia la continuidad de operación del camión.

**TIPO DE NEGOCIO.** Con un camión se pueden emprender múltiples negocios, pero los principales son aquellos que generan ocupación diaria como transporte de combustible, de carga, encomiendas, entre otros.

Respecto de las plataformas de análisis de recursos, permiten obtener datos relevantes acerca del desempeño de una unidad o de una flota. Teojama Comercial cuenta con Teojama Analytics, un programa digital especializado que proporciona un control estadístico de los costos de mantenimiento de cada unidad, trazabilidad entre mantenimiento preventivo y correctivo, así como generación de reportes para identificar incrementos en los costos y sus causas.



FOTOS/123RF

Teojama Comercial

Desde 1963

**Llegamos con más  
fuerza que nunca**

**Nuevos**

**Modelos 2022**



**1800 TEOJAMA (1800-8365262)**

[www.teojama.com](http://www.teojama.com)    

**APROBACIÓN  
DE CRÉDITO  
INMEDIATO**



QUITO • GUAYAQUIL • CUENCA • AMBATO • MANTA • SANTO DOMINGO  
LAGO AGRIO • QUEVEDO • PORTOVIEJO • MACHALA

# EL TESLA SEMI



**ESTÁ A MUY POCO  
DE CONVERTIRSE  
EN REALIDAD**



**AUNQUE** la espera ha sido larga (los dos primeros prototipos se presentaron en noviembre del 2017), la fabricación del Tesla Semi ya tiene fecha de inicio. Las primeras unidades del tractocamión eléctrico del constructor estadounidense saldrán de la línea de producción a finales de este año.

Se trata de uno de los vehículos de la compañía fundada por Elon Musk que más expectativa ha generado, conjuntamente con la camioneta Cybertruck, posiblemente por considerarse uno de sus proyectos más interesantes. No será el primer camión eléctrico de la industria, pero sí uno de los más completos y tecnológicos.

Su relevancia radica en el hecho de que sería el primero de su tipo capaz de competir en capacidad de carga y autonomía con los camiones pesados de Clase 8 en Estados Unidos, impulsados por motores de diésel. A eso se suma el notable ahorro en los costos operativos y las prácticamente nulas emisiones contaminan-



tes, que hacen que cada vez más empresas se interesen en él.

La cercanía del arranque de su producción en serie ha ido develando ciertos detalles, como el hecho de que integrará un modo de operación al que Tesla denomina Mad Max, con la intención de ofrecer una conducción más deportiva, y que la autonomía podría alcanzar los 950 kilómetros. Todo esto podría convertirlo en el próximo gran éxito de la compañía.

A través de filtraciones de información en las últimas semanas, medios especializados internacionales han dado a conocer que ciertos detalles técnicos que aún estaban pendientes ya fueron solucionados, y que todo está prácticamente listo para iniciar la fabricación de las primeras unidades.

Todo esto estaría sucediendo en unas nuevas instalaciones contiguas a la Gigafactoría 1 que Tesla tiene en Storey, Nevada (EE.UU.), donde

se producirían cinco camiones por semana desde diciembre, los cuales se pondrían a la venta desde los primeros meses del 2022.

Durante la presentación de los prototipos, hace cuatro años, Musk anunció dos versiones del Tesla Semi: una con 480 kilómetros de autonomía y otra con 800 kilómetros, perfecta para rutas largas. Sin embargo, el propio Musk aseguró que trabajarían para ampliar el rango de esta última hasta los 950 kilómetros.

Los precios anunciados son de USD 150.000 para la versión de 480 km y USD 180.000 para el modelo con 800 km.

Por ahora, la gran interrogante es si el Tesla Semi podrá revolucionar un segmento que ha sido muy tradicional, al punto de marcar un antes y un después. A juzgar por las reservas realizadas, muchas empresas apostarán muy fuerte por él a partir del próximo año, una vez que las primeras unidades lleguen a la carretera.

FOTOS/Archivo particular

# E-DELIVERY:

## EL PRIMER CAMIÓN ELÉCTRICO DE VOLKSWAGEN YA ES UNA REALIDAD



**A MEDIADOS DE JULIO**, Volkswagen Brasil presentó al e-Delivery, el primer camión completamente eléctrico diseñado, desarrollado, probado y producido en ese país. El modelo responde a una estrategia de VW de ofrecer vehículos comerciales con cero emisiones, para lo cual invirtió USD 28 millones en su filia brasileña.

El e-Delivery, que inmediatamente inició su comercialización en el gigante sudamericano, está disponible en dos versiones: una de 11 y otra de 14 toneladas. Ambas están impulsadas por un motor eléctrico que entrega una potencia de 406 caballos y un torque de 2,150 Nm.

La variante presentada en el lanzamiento contiene seis módulos de batería, apoyados en una suspensión neumática para asegurar los viajes más cómodos para el cliente. Además, cumplió más de 400.000 kilómetros de pruebas para garantizar eficiencia y también seguridad.

Las baterías, cuya durabilidad está garantizada por cinco años, proporcionan una autonomía de hasta 250 kilómetros y un tiempo de carga al 80% en alrededor de 45 minutos. Además, la tecnología de frenado regenerativo permite ahorrar hasta un 40% de la energía en las fases de desaceleración.



FOTOS/Archivo particular

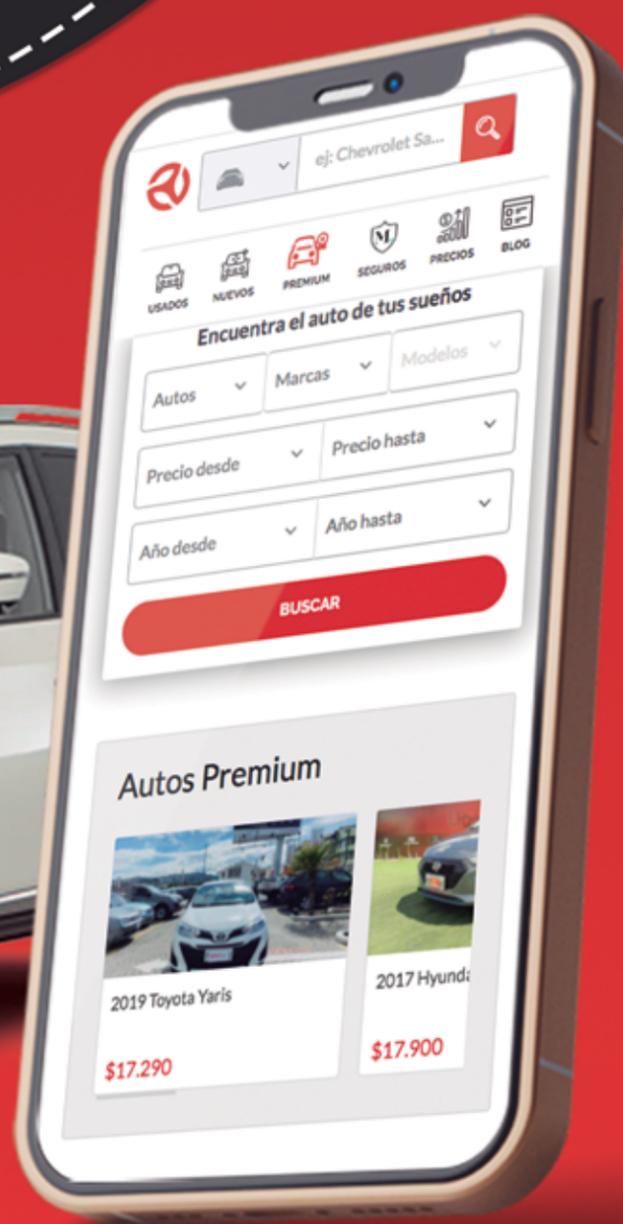
Pero el proyecto del e-Delivery no es exclusivo de Volkswagen, sino que se apoya en el e-Consorcio, una alianza entre las compañías de electromovilidad más grandes del mundo, entre las que también figuran Siemens, ABB y Bosch, las cuales se encargan de aspectos como el manejo de las baterías, la infraestructura de los cargadores eléctricos, las fuentes de energía limpias y el suministro de componentes.

Volkswagen también anunció una alianza con

Ambev y Coca-Cola Brasil. Esta última adquirió 20 unidades del modelo de 14 toneladas, que le permitirán evitar la emisión de 12,6 toneladas de dióxido de carbono al año, en comparación con una flota de camiones convencionales.

Gracias al trabajo de más de 150 ingenieros brasileños, el Volkswagen e-Delivery concretó la intención de llevar la electrificación al segmento de los vehículos pesados y dio un paso muy importante que lo pone por delante de su competencia. La marca alemana tiene la intención de exportar el e-Delivery a 30 países.

# TÚ PONES EL PRECIO A TU AUTO



Descárgate nuestra app



RELATO

# EL CAMIONERO

# FANTASMA

**CUENTA LA LEYENDA** que un camionero de nombre Ignacio Velásquez avanzaba a gran velocidad por una carretera de montaña, llena de curvas y barrancos. Aunque habitualmente era un conductor precavido, esa noche tenía un poderoso motivo para llegar con urgencia a su destino: le habían comunicado por radio que su esposa estaba a punto de dar a luz.

**IGNACIO** tenía que entregar un dinero para que atendieran el parto. Por desgracia, en su afán por llegar a tiempo, perdió el control del camión, se salió del camino y se accidentó. Aunque la fuerza del impacto fue brutal, él resultó ileso.

Conmocionado por la situación y angustiado por llegar pronto con su esposa, salió del vehículo y decidió continuar por el borde de la carretera hasta que lo alcanzara algún vehículo al que pudiera pedirle ayuda. Sin embargo, a pesar de que llevaba un buen rato caminando, sentía que no avanzaba.

Cuando regresó a ver al camión, cayó en cuenta de que el nivel de destrucción que sufrió hacía que la supervivencia de un ocupante hubiera sido prácticamente imposible.

Más tarde, un joven llamado Daniel conducía otro camión por la misma carretera y en la misma dirección. De pronto, vio a un hombre parado al costado derecho del camino que le hacía señas. Pensando que le estaba pidiendo un aventón, se detuvo un momento para ver si podía ayudarlo.

-¿A dónde se dirige, señor?

-Joven, necesito de su ayuda-, imploró el extraño, que lucía desesperado. -Tuve un accidente con mi camión y no puedo dejar la carga sola. Necesito entregarle este sobre a mi mujer para que pueda pagar el parto y lo que ne-



cesite el bebé. Le ruego que se lo lleve, es de vital importancia que ella reciba este dinero-

Daniel dudó por unos instantes, pero la sinceridad y desesperación de aquel hombre lo convencieron de cumplir con el encargo. Entonces tomó el sobre y después de que le indicara la dirección en la que debía entregarlo, el extraño se alejó y desapareció rápidamente entre la oscuridad.

Un par de horas más tarde, Daniel llegó a la casa donde supuestamente vivían Ignacio y su mujer, solo para enterarse de que ella se había mudado hacía varios meses, después de tener a su bebé.

Luego de mucho preguntar, le indicaron su nueva dirección y no dudó en atravesar la ciudad para encontrarla y entregarle aquel sobre. Al llegar y tocar a la puerta, lo atendió una joven con un pequeño niño en brazos, que se identificó como Matilde, la esposa de Ignacio. -Su marido tuvo un accidente en el camión hace unas horas y me pidió que le entregue este sobre para los gastos-, le dijo Daniel.

-Eso es imposible, mi marido murió hace un año, el mismo día en que nació mi hijo-, le respondió Matilde.

Dentro del sobre, Matilde encontró una suma considerable de dinero, producto del último salario de su esposo y de la venta de una finca, que le permitiría vivir sin preocupaciones por algún tiempo. Sus ojos se llenaron de lágrimas al leer el último mensaje de Ignacio:

*"Siempre cumplo mis promesas, aquí tienes el dinero. No olvides que yo siempre estaré con ustedes. Los amo".*

Daniel, pálido y sin entender lo que pasaba, subió a su camión. Pero lejos de sentirse temeroso por verse envuelto en una situación tan insólita, experimentaba una gran paz interior por la satisfacción de haber hecho lo correcto. Al mirar brevemente por el espejo retrovisor, encontró el reflejo de Ignacio, que le sonreía y le daba las gracias. Cuando volteó la mirada hacia atrás con el afán de encontrarlo, el rastro del hombre había desaparecido.

Esta historia es muy popular en México, y trata de dar un mensaje acerca de la solidaridad y la honestidad. En versiones alternativas, el fantasma de Ignacio castiga a los camioneros que deciden quedarse con el dinero, apareciéndose repentinamente en el asiento del acompañante y causando un accidente que les cuesta la vida.



## TEOJAMA COMERCIAL YA OFRECE A SUS CLIENTES LOS MODELOS 2022 DE HINO

**TEOJAMA COMERCIAL**, empresa distribuidora de Hino en Ecuador, actualizó su oferta de vehículos con la incorporación de los modelos 2022 de la marca japonesa. La nueva gama de camiones y buses está disponible en toda la red de sucursales de Teojama Comercial, distribuidas de manera estratégica a nivel nacional. El proceso de renovación también incluye la actualización del 'stock' de repuestos Hino, con el objetivo de brindar un servicio postventa integral. Adicionalmente, los clientes pueden acceder a la opción de crédito directo CrediTeojama, con condiciones de financiamiento altamente competitivas.

## EL MINISTERIO DE SALUD RECONOCIÓ EL APOORTE DE CONTINENTAL EN EL PLAN DE VACUNACIÓN

**EL MINISTERIO** de Salud Pública, a través de la Dirección Zonal 6 de Salud, otorgó un diploma de agradecimiento a Continental Tire Andina por el soporte brindado al plan de vacunación 9/100 impulsado por el Gobierno Nacional. La entrega se llevó a cabo en las instalaciones de la Universidad del Azuay, donde Andrea Berzosa, Responsable Zonal de Vigilancia de Salud Pública, entregó el reconocimiento a Carlos Reinoso y a Gustavo Malo, médico y vicepresidente de Recursos Humanos de Continental Tire Andina, respectivamente. El reconocimiento destaca el apoyo de la empresa mediante sus brigadas de vacunación.



## MAXDRIVE AMPLÍA LA COBERTURA DE LA MARCA FOTON EN EL MERCADO ECUATORIANO

**FOTON DEL ECUADOR**, representante oficial de Foton en el país, suscribió un acuerdo de subdistribución de la marca con la empresa Maxdrive, con el fin de consolidar el crecimiento sostenido que ha tenido en el mercado de vehículos comerciales. Maxdrive cuenta con una vasta y reconocida experiencia en la comercialización de camiones, además de una favorable reputación en la prestación de servicios de mantenimiento. Por ello, esta alianza implica un gran aporte a los objetivos de crecimiento de Foton en el país, especialmente en la línea de tractocamiones Auman.

## VEHICENTRO PRESENTÓ SU CAMPAÑA "LA POTENCIA QUE LEVANTA AL ECUADOR"

**VEHICENTRO**, empresa distribuidora de camiones Sinotruk en Ecuador, realizó el lanzamiento de una campaña denominada "La potencia que levanta al Ecuador", inspirada en la medallista olímpica ecuatoriana Tamara Salazar, quien es imagen de la misma. Sinotruk busca convertirse en la marca de camiones más vendida del país, y actualmente ya lo es en el segmento de tractocamiones. Durante su intervención, Juan Sebastián DeHowitt, gerente general de Vehicentro, hizo un recuento de la trayectoria de la empresa durante los últimos tres años con la distribución de Sinotruk, así como de los logros comerciales obtenidos.



FOTOS/Archivo PARTICULAR

# CARGO



# VÍA LIBRE

## Patituerca

### CARGOGRAMA

MECARGODELARISA

**Un gato** empieza a ladrar en el tejado de una casa. Otro gato, sorprendido, le dice: Estás loco gato, ¿por qué ladras en vez de maullar? El gatito le responde: ¿A caso no puedo aprender otro idioma?

**Sale el doctor** después de un parto y el padre de la criatura le pregunta: ¿Doctor cómo salió todo? El doctor le dice: todo salió bien, pero tuvimos que colocarle oxígeno al bebé. El padre, horrorizado, le dice: pero doctor, nosotros queríamos ponerle Gabriel.

**A Juanito** le dice la maestra: Juanito, ¿qué harías si te estuvieses ahogando en la piscina? Juanito le responde: Me pondría a llorar mucho para desahogarme.

**Una amiga** le dice a otra amiga: ¿Qué tal va la vida de casada? Pues no me puedo quejar, dice ella. ¿O sea que va muy bien, no? No, no me puedo quejar porque mi marido está aquí al lado.

	Radio			Acusado de un delito				
	Exposición de fotos							
	Leña							
	Diosa de la sabiduría							
			Brazo Rival de Ana	Nombre de letra		Sonríe Da por fumar	Río europeo Localidad española	
				Marca de camión				Mitad de coco
				Las dos son iguales		Esposa de Abraham		
Letra Primera y última		Prov. de Ecuador Santa ...	Nombre de mujer			Estado de Venezuela Lantano		
			Órgano de la planta	Caudal de agua			Dios del sol Cloro	
		Enojo por motivos leves	Deber Neumático en inglés			Último de una serie	País de Asia	
Cromo						Morado Biberón. Mamila.		Puesta de un astro
Silicio			Pasión de enojo			Nombre de gramínea		
			Nombre Satélite de Saturno			Pelo del cabello		
8 onzas							Acusado Río de Rusia	
Del verbo ir			Techuda Interj. de ánimo				Peso de ocho onzas	
	Tipo de calzado		Por: Luis Briones Mera				Peso de ocho onzas	
						Escritorio Hijo de Adán		Parte del avión

### ENCUENTRA LAS 7 DIFERENCIAS



### ADIVINA A DIVINADOR

**Todos** pasan y preguntan por mi, pero yo no paso ni pregunto por nadie.

**Silva** sin labios, corre sin pies. En la espalda te pega pero no lo ves.

**¿Dónde** hay ríos pero no agua, ciudades pero no casas y bosques pero no árboles?

**Una cajita** blanca como la cal. Todos la saben abrir pero nadie cerrar. ¿Qué es?

**Tengo** ojos pero no veo, agua pero no bebo y barba pero no me afeito. ¿Quién soy?

La calle

El viento

En un mapa

El huevo

El coco



# NUEVO AUMAN 36 TON



Motor Cummins  
ISGe de 350 HP



Caja Fast Fuller de  
12 velocidades +  
2 reversa



Cabina 100%  
renovada



Mayor capacidad  
de ejes



Versiones techo alto  
y techo bajo

QUITO: Foton Norte: Av. Galo Plaza N64-167 y José Amesaba. Tel.: (02) 3500556 / 3500550. / Foton Sur: Av. Pedro Vicente Maldonado y S57 a 100 metros de la estación Ecovía - Guamaní. Automotores Andina: Av. General Rumiñahui E35 a 100 metros del monumento al Colibrí. Tel.: 0990587617. Carros y Carreteras: Vía Interoceánica Km 3 entre Puenbo y Piño a 300 metros del redondel de Puenbo. Tel.: (02) 2382961 / 0981970538.

GUAYAQUIL: Foton Ecuador: Foton: Av. Juan Tanca Marengo Km 2 ½. Tel.: (04) 2920950. / Daule: Fanguio - Km 17 Vía León Febres Cordero. Frente al C.C. Palmora Plaza. Tel.: (04)2833602 / 0999404310. Maxdrive: Vía al Puente Alterno Norte (PAN) Km 14 ½.

MANTA: Montecristi: Hipermotor - Vía el Colorado Km 10 frente a la fábrica Pres Café. Tel.: 0997723186.

[www.fotonecuador.com](http://www.fotonecuador.com)

Con el respaldo de:  
**AUTOMOTORES  
& ANEXOS**



**FOTON**